

写在前面的话

《李局谈人情世故》公众号于 2024 年5月3号正式停更了！

因为写的东西太过于赤裸，每年都会被关小黑屋！

这一次被勒令改名字！改内容！

现在，《李局谈送礼》公众号正式改名为《体制内人群事故》，以后更多的文章，主要更新在《李局微信群和 QQ 群（目前 1399不定期涨价）/永久》，每周稳定更新 10~15 篇原创人情世故文章+分享 50 条我看到觉的还不错的说说+副业分享，

需要学习，可以入群，或者加我微信

（+V：lj6699661），围观朋友圈，看服务清单。

欢迎围观我朋友圈：看不方便分享的文章！微信：lj6699661

欢迎围观我朋友圈：看不方便分享的文章！微信：lj6699661

欢迎围观我朋友圈：看不方便分享的文章！微信：lj6699661

这五年来，因为写送礼的文章，被封号封得麻木了。

知乎10万粉丝的大号，被封的渣都不剩。

抖音3万粉丝的号，小红书5万粉丝的号，被举报到没有流量，之后只能无奈注销。

现在的网络环境越来越严格了

3月份，很多大佬高质量的微信群、知识星球都被永封了。

抖音上，很多讲经济，金融，股票等等的大博主也被消失了。

如今这个时代，真正有价值的智慧，是不太会被容忍能广泛传播的，

因为这种智慧会点亮很多人的思路，并让他们从食草动物进化成食肉猛兽

食肉动物一多，就会对整体生态造成不可逆的影响，甚至还会挤压原来食肉动物的生存空间。

当下，很多真知灼见将不被允许宣扬，

帮助你开窍的知识不会被推荐，教你赚钱的知识也容易关小黑屋。

李局家学交流群

1399元/永久会员社群（不定期涨价）

进群福利

- 福利一:永久社群会员免费文字咨询(10次)(价值990元)
- 福利二:赠送《体制内小白职场人情世故扫盲教科书》电子版书籍(价值199元)
- 福利三:3000+篇人情世故案例文章，每周持续更新分享人性认知(价值699元)
- 福利四:会员补差价一对一指导互联网实操创业项目(价值2999+)
- 福利五:持续更新婚姻、恋爱、高情商聊天、两性情感资料（价值599元）

群内已更新文件(部分)

可单独售卖

- 1.【800个心眼子系列】365元（更新中）
- 2.【饭局酒局4大篇】（含话术1000句）199元（已完结）
- 3.【职场新人提拔重用指南108招】199元（已完结）
- 4.【李局教你如何当老板】199元（已完结）
- 5.【李局职场智慧168问答】199元（已完结）
- 6.【李局为人处世500条潜规则】199元（已完结）
- 7.【绝密人性天书】99元（已完结）
- 8.【为什么说善良有毒】99元（已完结）
- 9.【好好说话】99元（已完结）
- 10.【李局随笔录】99元（已完结）
- 11.【人脉关系100个小知识】99元（已完结）
- 12.【求人送礼无法拒绝108个话术】99元（已完结）
- 13.【送礼绝学108招典藏版】99元（已完结）
- 14.【玩转职场、送礼、人性、社会潜规则1200招】99元（已完结）
- 15.【职场经典案例108问】99元（已完结）
- 16.【通过聊天让女生爱上你（完整版）】99元（已完结）
- 17.【狐狸精修炼手册】99元（已完结）
- 18.【老狐狸经十六卷】99元（已完结）
- 19.【老狐狸经外篇（老狐狸处世宝典）】99元（已完结）
- 20.【1000句饭局敬酒词劝酒词拒酒词】99元（已完结）
- 21.【酒局饭局社交干货】99元（已完结）
- 22.【官场密语】99元（已完结）
- 23.【办公室老江湖的职场心语】99元（已完结）
- 24.【机关行为36忌】99元（已完结）
- 25.【官术内幕】99元（已完结）
- 26.【不要脸是怎样练成的】66元（已完结）
- 27.【2022-2023年1000条职场（送礼）说说】66元（已完结）
- 28.【李局谈如何成为领导心腹】58元（已完结）
- 29.【李局谈女性成长干货】58元（已完结）
- 30.【职场避坑指南108问】58元（已完结）
- 31.【人情世故+人际交往108计】58元（已完结）
- 32.【十部经典官场小说合集】39元（已完结）
- 33.【升职加薪1200篇50万字实战案例】39元（已完结）
- 34.【天涯神贴原版文件500篇合集】39元（已完结）
- 35.【女性必修课、如何搞定大哥】32元（已完结）
- 36.【李局100个礼物100句送礼话术】5元（已完结）

李局聊职场VIP付费咨询

咨询范围

人情世故、职场、个人成长、人性、思维、认知、创业、营销、自媒体、引流等

咨询方式

文字一对一咨询、微信语音电话一对一咨询

付费标准

- 1.文字咨询**99元/30分钟**
- 2.微信语音电话咨询**299元/30分钟**
- 3.包月咨询**599元**（无次数限制）
- 4.季度咨询**999元**（无次数限制）
- 5.半年咨询**1599元**（无次数限制）
- 6.包年咨询**1999元**（无次数限制）

另赠送永久QQ社群，内含3000+篇人情世故付费咨询案例以及价值2000+元付费干货

所有的实话 都是花钱买来的

所有的弯路 都是无人指导的试错

愿所有习惯破财投资大脑的人 疯狂提高认知

快速告别过去 打破信息差 眼界差

扶摇直上九万里 早日年入100万！

李局人情世故

人生遇大事

决策时身边总需要个可商量的人

思深方益远，谋定而后动

他在社会混了10年，依旧原地踏步走

自从他养了个幕僚，短短三年

就从乡村发展到县城，又从县城飞到了市区

他的理念就是：我是帝王

有问题了就出钱买谋士、参谋、顾问的脑子，让他们想办法解决，我只做决策就行。

长期持有幕僚，靠幕僚加持

真的很容易升官发财，扶摇直上九万里有道是好风凭借力，扶我上青天……

可语音、电话沟通

一对一咨询

298元/30分钟(可分多次)
999元/月

(个人) 职场幕僚

3980元/年

(老板) 商业幕僚

9800元/年

顶级终身幕僚

19800元/终身

《李局 2024 年春节人情世故送礼答疑 108 问》

- 1、春节给领导送礼，领导说，我不在家啦，礼物麻烦拿回去，心意领了，如何回复？
- 2、年底领导帮忙调了岗位，春节应该怎么送，送什么？
- 3、春节送礼，不知道领导住址，悄悄的送到办公室，会不会被领导骂？
- 4、春节送礼，不知道领导具体是哪个楼，也不能打电话问领导在哪里住，怎么送到家里或者车上？
- 5、我有两个领导，大领导是顶头上司，小领导偶尔帮我点忙，春节送礼，需要价值差不多的吗？
- 6、领导有专车司机，春节给领导送礼，送点水果烟酒啥的，能当司机面放车上吗？
- 7、春节送礼，可以给领导送购物卡吗？主要是感觉体积小，好操作？
- 8、春节给领导送礼，不求办事儿不求升职，只求长期联系，我这个

操作和想法有问题吗？

9、春节送礼，不抽烟的领导，要不要给他送烟？我已经准备了两瓶酒，一盒补品一盒土特产，就是纠结要不要再加条烟？

10、周末给领导们送礼打电话，就说春节想去领导家拜访看看，表示心意，结果我的领导们都说让我好好工作就行，不需要想别的事情，这是什么意思啊？

11、周末晚上去给领导送春节礼，下午先跟领导打个招呼再去，还是直接去到小区再问她在不在家，具体住哪栋？

12、春节给领导送礼，去到楼下，有啥送礼寒暄话术吗，实在不会这样社交？

13、春节给领导送礼，寄出去后显示签收了，要不要再问一下对方关于这个礼品觉得怎么样？

14、春节给领导送礼，我跟领导说，感谢领导照顾，领导说，我没照顾你，我对大家一视同仁，咋回呀？

15、春节给领导送礼，收的时候，他也拿了他家的海鲜给我，说是空

运过来的，怎么办？

16、春节想去领导家里送礼，不知道地址，怎么打听？

17、领导喜欢茶，春节给领导送茶叶，该怎么说呢？

18、春节给领导买了点儿茶叶快递过去了，结果提前到了，怎么给领导说一下呢？是不是不能发消息？

19、春节，特产买了，五粮液买了，结果人家特产收下了，酒退了，说太贵重了，下次遇到这种情况怎么处理？

20、春节想送礼，领导不给地址咋办？怎么才能知道领导家的住址，直接开口问吗？

21、社恐一枚，春节怎么给孩子老师送礼呢？可以送过去，但是社恐不知道怎么说？

22、跟单位的领导几年了，逢年过节一直有走动，这次春节，我带了两瓶酒+一些特产，他给我回了一只海鱼，我该不该拿？

23、春节想送点礼物给领导，可是不会说话又怕领导不接受，这应该怎么办啊？

24、春节送礼，给领导的老婆买了一套海蓝之谜，一个手镯还有一件皮袄大衣，这些个发票要不要放在袋子里面？

25、春节给领导送水果特产，领导说不用送，后来我好说歹说，他说晚上有招待，等下周一再说，我周一还要送吗？

26、领导喜欢喝茶，我连续送两年了，他不抽烟不喝酒，今年春节要送什么，我实在想不出来了？

27、领导喜欢喝茶，我连续送两年了，他不抽烟不喝酒，今年春节要送什么，我实在想不出来了？

28、春节给领导送礼的几个简单常识

29、春节，去给领导送礼，去到他家小区楼下，我给他打电话，他说他不在家，我该怎么办？

30、春节第一次给领导送礼，送什么比较好？可以送土特产吗？怎么

说送，送家里可以吗？晕死了，感觉送礼好难呀？

31、春节送礼小记

32、给领导送礼，被拒绝了，领导常用这5句话过滤你，排雷！

33、春节想去给领导送礼，有什么好的话术，可以让领导更好接受吗？

34、春节给领导送礼被拒绝怎么办？给领导送礼，领导死活不收？？？

35、刚入职，春节快到了，想给直属领导送礼，无事相求，拿海之蓝+特产可以吗，还是直接五粮液？

36、春节，第二次拜访公司领导，临走时，给我一提粽子，这是什么意思？说没事可以多过去坐坐！

37、人情世故维护，给领导送礼，有什么忌讳？

38、春节给领导送礼，领导不收，拒绝了怎么办？

39、春节给领导送礼，给怎么说，怎么做，领导更容易收下？

40、春节给领导送礼，主要是为了拉进关系，人情往来，应该送什么？

41、打算年底给领导送礼，但是感觉关系不到位，先怎么铺垫关系，快速拉进跟领导的关系？

42、年底了，应该给哪些人送礼？哪些人值得投资？

43、春节送礼，为什么尽量不要送门卫或者保安室？

44、春节给领导送礼物被拒绝怎么办好？就是一些土特产而已？

45、毕业两年了，春节想给导师送盒茶叶，我该怎么说？怎么送？

46、新到一个单位，春节想给大领导送礼，送啥合适呢，不知道领导会不会收？

47、年底给领导送礼了，领导要我拿回去，我该怎么办？

48、领导元旦住院了，我想去看望，顺便送礼，请问怎么做比较好？

49、只知道是领导在哪个小区，不知道领导家在哪里，春节怎么送礼？

50、春节给领导送礼，但是他不留地址，只知道小区，能放保安亭那里吗？安全吗？保安亭怎么留他的名字呢？

51、单位的主管领导过年过节一直保持来往，贵重礼物一直送不出去，他话里话外意思就是拿点儿土特产品还可以，其他的就不行，他这是什么意思？

52、我是员工，逢年过节没少给领导表示，但是一直没有被提拔，怎么办？

53、春节买了水果送老师，想在快递箱子里留个纸条，那内容该怎么写呢？

54、春节给领导送礼，被退回来？之后会发生什么事吗，领导会怎么看我？

55、最近单位有一批提拔的名额，我给领导送了一点礼物，领导当时收了，第二天领导把礼物退回来给我，这是为什么？

56、给领导送礼的 10 条小秘密

57、职场上，请领导帮忙办事，是事前送礼还是事后送礼？

58、给一个喜欢的前领导用快递的方式送礼，门卫说已经给他送去了，领导却没有任何回应，这是什么情况？

59、春节，我通过邮寄的方式给领导送礼，怎么让他知道是我送的？

60、评职称要不要送礼？送什么？

61、调动工作，给领导送多少合适？

62、平时给老师送礼，逢年过节都要送吗？

63、我是怎么送礼的，信贷员变正式工的故事

64、在单位，如何快速获得领导的提拔？

65、实习快结束了，需要转正，想给领导送礼，请问怎么送比较好？

66、给领导送礼，发了微信，他没有回。这是什么意思？

67、怎样感谢在职场上提拔过你、拉过你一把的领导？

68、送礼的秘诀是什么？（1）

69、送礼的秘诀是什么？（2）

70、送礼的秘诀是什么？（3）

71、送礼的秘诀是什么？（4）

72、给领导送礼，把礼品悄悄的放办公室了，微信告诉了他一下，他不回复，什么意思？

73、给领导送礼，怎么说，可以让对方自然的收下？

74、送礼第一步，如何跟领导建立一个好的关系？

75、该不该给领导送礼，送礼不收怎么办？

76、过年，怎么给领导送礼？送什么好？（2023 年我的实操故事）

77、给领导送礼，领导不收，还要不要继续送？

78、春节给领导送礼，送到领导家楼下还是上班前放到领导办公室？

79、过节如何在办公室给领导送礼？

80、给领导送礼的几点心得体会

81、春节给领导送礼（烟酒），他回了更重的礼，领导是什么意思？

82、给领导送礼，送礼品和送钱哪个让人更喜欢？

83、为什么普通人总是学不会送礼？为什么大多数人去送礼总是送不出去？

84、《开尔行贿记》，云南开尔公司的送礼秘密

85、职场中，过节和过年都要给领导送礼吗？

86、给领导送礼，为什么大多都是送烟酒？

87、春节给院领导送礼被拒绝了，还要再送吗？给怎么送？

88、年底发了 5W 的年终奖，我过年给领导送了 500 的茶叶，家人说我不会送礼？

89、2022 春节，怎么给领导送礼？（我的送礼实操案例）

90、职场小白，不懂人情往来送礼这块，马上也年底了，我想给直属领导送瓶酒送条烟，可以吗？

91、公司新来了一个领导，过年了，我想去给他送礼，该怎么送呀？

92、年前给领导送礼，没有送出去，现在年后再送，还可以吗？

93、今年春节去领导家里拜年，带了烟酒和年货，临走的时候，领导让婶子从屋子里拿了一些年货给我，请问这个是什么意思，是拒绝吗？我收了可以吗？

94、过年想给领导送两根羊腿+烟酒，该怎么说比较好？

95、第一次去拜访领导，想送一个见面礼，没事相求的那种，送五粮液还是海之蓝好点？

96、领导年前帮了我调动工作，现在我很想感谢他，请问我应该怎么做比较好？

97、给领导送礼，我是直接到他家楼下停车场再打电话给他说来拜年，还是去之前提前打电话呢？

98、邻居有亲戚在市里做领导，我请邻居托他办了点事情，今天领导电话告知我，事情办成了，我该怎么感谢他比较好？

99、春节，想去给关系不远不近的领导送礼，怎么送？后面怎么维护？

100、今年毕业后刚进职场三个月，马上就要春节了，需要给领导送礼吗？

101、想给领导过年送礼，两条烟，直接放进他的抽屉，该怎么发微信和他说一声呢？

102、以前我拽，春节从来不送礼，今年 35 了，我想送，请问我还来的及吗？

103、春节怎么送礼呢？在单位不方便，又不知道领导住哪里，而且之前试探了一下，感觉他不会收，还要不要送？

104、2023 年春节送礼实操（小说故事）

105、我经过中间人介绍给领导，成功入职半年了，现在想趁着春节

去感谢一下这位领导，这个话术怎么说比较合适？

106、领导平时经常帮我，我中秋给他送了腊肉，后来再见面，这个领导对我爱搭不理，我该怎么办？今年过年还给送吗？

107、一直对我很提点的领导，我之前一直没有送礼来维护，今年他确实帮我很大忙，我今年去送礼表示一下感谢，会不会显得过于势利？

108、过年给领导送礼，去拜访之前，需要提前打电话吗？怎么开口让他下楼啊？

109、2024 年，有哪些比较高大上的适合给领导拜年的祝福短信？（50 句）

120、我是怎么送礼（163）——你的贵人藏在你的细节和真诚里面

《李.送礼+人情世故交流群》799元/永久!

1、群内已更新3000篇送礼和人情世故相关的资料，未来应该能达到5000篇，认真看完你会对送礼的原则、禁忌(一错就完)、方法论(N种情况下如何送礼)、敏感度(需要送礼的信号和如何送礼)的把握能力超越98%的人!

贵人为何过滤你?贵人为何不再帮助你?怎么修复和贵人的关系?领导为什么迟迟不提拔你?为什么你求人办事总办不成?怎么找老家的关系?如何让很少联系的亲戚帮助你?怎么铺垫跟领导的关系?领导某句话什么意思?如何在各个场景下高情商的展现自己的情商和回话?怎么获得领导的认可?怎么说一些温暖人心的话?在这里你都可以找到答案，适合需要开窍的兄弟姐妹。

2、群内的资料有没有价值?2020年我跟别人合作开设的职场送礼课程收费2999，课程资料跟群内资料一样!其中上千篇文章都是这三年上千个付费咨询的回答，虽然隐去了核心信息，但操作的原理和方法是一样的。市面上的送礼1000招，1288元的送礼课程只是群文件的1/30内容!

当然了，付费咨询全部保密，保密。保密!

3、进群有什么福利?可以享受微信1对1咨询一年!次数无限制!会员有问题都可以直接问，不用问在不在，看到之后，我都会马上回答!非会员文字咨询99元/30分钟，语音电话咨询299元/30分钟!

4、最温暖的送礼，就是加了微信，问李局怎么付费?朋友圈二维码扫码即可!目前799元!

付费就是最大的认可，加了微信，不说话，没事。但是问东问西，比如群内有多少人，入群可以学到什么，能截个图吗之类的，直接秒删，世界上美好的东西很多，但是我讨厌与SB为伍。

5、我们欢迎什么样的人入群?我的文字曾经帮助过你，你想支持一下我!就这么简单，不要因为想学习而入群，而是因为我帮助过你再入群。入群了，遇到问题直接咨询我!这才是最高效的学习方法!

6、《李.送礼+人情世故交流群》群内会更新职场送礼，职场调动，职场晋升，职场人情世故，职场口才，职场情商，职场疑难解答的学问。

人情世故值得每一个人去学，学了，不一定要用，但是需要用的时候，我们得有!我们得知道!

人生的很多关键时刻，我们能不能接住贵人释放的橄榄枝，能不能敏感的意识到处会，以及把握机会，直接决定了你升迁还是边缘化。

7、2022年，因为发表的文章太露骨，公众号被关小黑屋了6次，一次比一次长，这次大号要到2023年1月15号才可以放出来!2023年已经被干掉一个小号了，所以，后期，公众号更文，敏感内容少更一点，比如送礼，调动啥的!

如果你是农村出来或者家里的长辈不会教你人情世故和送礼，可以进来玩玩。

此群主要适合想进步的单位小白、老师、医生，护士、街道、合同工、小兵等等

PS:2023年是一个丰收的季节，今年3、4月份想进步、想调动的那批人，基本都已经如愿了!很多人送不出去的礼，也在李局话术的加持下，顺利送出去了!

李局家学交流群

1199元/永久（不定期涨价）

进群福利

- 福利一：一年一对一免费咨询（无限次）（价值3980元）
- 福利二：赠送《体制内小白职场人情世故扫盲教科书》电子版书籍（价值169元）
- 福利三：3000+篇人情世故案例文章，每周持续更新分享人性认知（价值1699元）
- 福利四：会员补差价一对一指导互联网实操创业项目（价值9999+）

群内已更新文件(部分)

可单独售卖

- 1.【800个心眼子系列】 365元（更新中）
- 2.【饭局酒局4大篇】（含话术1000句）..... 199元（已完结）
- 3.【绝密人性天书】..... 99元（已完结）
- 4.【解密社会中升官发财的经济学规律】（1900页屠龙大神） 99元（已完结）
- 5.【职场新人提拔重用指南108招】 199元（已完结）
- 6.【李局教你如何当老板】. 199元（已完结）
- 7.【李局职场智慧168问答】 199元（已完结）
- 8.【李局为人处世500条潜规则】 199元（已完结）
- 9.【2022~2023年1000条职场(送礼)说说】 199元（已完结）
- 10.【职场平步青云实战案例全集】..... 199元（已完结）

重点推荐：90%以上的人都拍了以上10个

- 11.【李局谈如何成为领导的心腹】 58元（已完结）
- 12.【李局谈女性成长干货】 58元（已完结）
- 13.【职场避坑指南108问】 58元（已完结）
- 14.【人情世故+人际交往108计】 58元（已完结）
- 15.【女性必修课 如何搞定大哥】 32元（已完结）
- 16.【十部经典官场小说合集】 39元（已完结）
- 17.【升职加薪1200篇50万字实战案例】 39元（已完结）
- 18.【天涯神贴原版文件500篇合集】 39元（已完结）
- 19.【李局100个礼物100句送礼话术】 5元（已完结）

一次性购买5个以上课程打9折【赠1小时咨询】

一次性购买10个以上课程打8折【赠2小时咨询】

1、学：春节给领导送礼，领导说，我不在家啦，礼物麻烦拿回去，心意领了，如何回复？

李：给别人送礼，一定要给别人坚定的感觉！

以前，我去送礼，我说，领导，春节了，过来拜个年，给您拿了些土特产，

他说，我不在家啦，礼物麻烦拿回去，心意领了，

我说，嗯，那么下次再约您，

他很生气的挂断了我的电话！当时，我不知道他“有点生气了”，

后来，被朋友点醒，朋友说，送礼，你一定要做一个难缠的人！

他说他不在家，你就问他啥时候回来，

他说他很晚才回来，你说你也没啥事，可以等等他，

他说不用等，你的心意我领了，你说，您家里有人在家吗，叔叔/阿

姨/嫂子在家吗？可以下楼一下吗？我带了一些新鲜的特产，想请您尝尝，感谢您今年对我的帮助，我能做的不多，就是一点心意，请领导给我一个感恩的机会。

领导说他家里没人，你说，领导，我给您放楼下的门卫或者 XX 超市，您回来的时候，顺路就取一下，报您的姓氏就行了。

说这些，我想表达什么呢？

就是咱去给别人送礼，一定要让别人感觉到咱的坚持和诚意，咱是真心想送的，他是可以感受到的，

如果咱只是试探别人，试探一次，咱就被过滤了！

我们在试探别人，别人也在试探我们，世上哪有啥傻逼呀。傻人有傻福，是牛人的障眼法而已。

他拒绝你，其实是在试探你，他在排雷，要是开窍的人，最起码会来个”三拒三送“，把这个面子坐实了。

最后，碍于咱的坚持，他不好意思拒绝，才勉为其难的收下！

这才是正确的送礼姿势！

2、学：年底领导帮忙调了岗位，春节应该怎么送，送什么？

李：先说一个学员的故事，

我一学员，去年领导提拔她做中层，但是她觉得领导好像对她不满意，总是挑刺，她也不知道为什么，

我问她，老大提拔你，你表达感恩没有，

她说自己表达了，

我问她，你送了什么？

她说，一千元的茶叶。

我说，这就是问题所在，我一年基本做 1000 个咨询，她的问题说完，我就大致猜到了原因。

我说过，求人办事，或者感谢别人的帮忙，不要送茶叶，不要送水果，

不要送土特产。

这三个东西，没人觉得是礼物，

你只有送硬通货，别人才觉得你是懂感恩的。

记住：别人帮了你，你不给人实实在在的物质回报，他们估计郁闷的，他们觉得自己吃了哑巴亏，他们心里不爽了，你还能痛快吗？

也就是他帮了你，你不仅要磕头感恩，还要磕响亮一点，像帮你进步这种事情，基本都是万起步的！

说这个故事，我想表达的就是这些，人家帮了你，你必须要感谢到位，

什么叫感谢到位？

就是按照市场价值，大家怎么感谢，你就怎么感谢！

送礼，不怕送多，就怕送少，你送多了，他觉得自己赚到了，下次还要好好帮你，你送少了，他觉得你这个人没意思，帮你，亏死了！

以后，有评优秀这些小福利，他都不给你了。

领导帮你调了个岗位，这个不算大忙，但也不是小忙，我的建议，你准备一万的预算，弄两条烟，两瓶酒，加点年节特产。

送的时候，最好去家里的，你就说，领导，这不是春节了嘛，过来给您提前拜个节，您现在方便吗？我现在在楼下，

领导说，你不用太客气，

你说，领导，今年你可帮了我太多太多了，我去到了新岗位，工作也比较顺心，一直想着当面跟您说一声感谢呢。

领导下来了，你寒暄一下，再说几句感恩的话，就把礼物递给他，你说，领导，给您带了点特产，提前祝您春节快乐

说完，你就收摊，走人了！

学：好的，我知道该怎么做了。

3、学：春节送礼，不知道领导住址，悄悄的送到办公室，会不会被领导骂？

李：送办公室，是没有办法的办法，也说明，你平时跟领导关系一般，没有主动去铺垫跟领导的关系，没有进入领导的核心圈子。

送礼，最好的地点是送家里，其次是送车上，最后才是办公室送，

给任何人送礼，最讲究的就是安全性，我们必须要有 100% 的保障收礼人的安全，在办公室人多眼杂，送不了大件，也不好说感谢的话。

如果真想在单位送，可以试试这几招，

第一，直接在停车场送，你把车停他车旁边，跟他一起下班，然后假装偶遇，你说就，领导，快到春节了，感谢你一年以来的关照，你对我的关心我都记在心里，给您带了点土特产，请您尝尝。

第二，你直接找他拿车钥匙，你说，领导，前两天，我海南的同学，给我发了几箱水果，说是给我过春节用的，那水果蛮新鲜的，我给您带了一箱，我拿一下您的车钥匙，直接放在后备箱给您吧。

第三，早点来上班，放在他办公桌下面。

第四，直接叫闪送送，闪送到单位，领导签收的时候，别人不知道谁

送的，但领导知道是你送的，你要提前跟他说，说有份快递，需要他下午接收一下。

给领导送礼，记住两条原则：

第一，100%保障他的安全，就是你不要让别人知道他收礼。

第二，尽量不要给他添麻烦，比如送大件的東西到办公室给他！

4、学：春节送礼，不知道领导具体是哪个楼，也不能打电话问领导在哪里住，怎么送到家里或者车上？

李：如果是知道哪个小区，不知道具体那栋楼，

可以先到小区，到了小区门口，打电话给领导说，路过您小区，带了点特产给您，您现在方便吗？

或者，你直接说，领导，快春节了，提前过来给您拜个年，怕您到时候忙着跟家人吃饭，请问您现在方便吗？

领导，这不是快春节了嘛，想着提前给您拜个年，道一声节日祝福，

领导，您现在方便吗？我现在在楼下。

他如果答应了，你就说，领导，我现在在 XX 小区，你是哪一栋呀？

他给你报了具体的地址，你就过去！

或者你报一下自己的地址，让他指引你！

如果是送到车上，两种方法，

第一，直接找他拿车钥匙，你说，领导，春节了，我准备了点特产，请您尝尝，您车钥匙在哪，我直接给您搬车上。

第二，你把你的车，停在他的车旁边，他下班，你也下班，然后假装偶遇，借机把礼物送出去，

你说，领导，春节了，感谢您这段时间的关照，我给您带了一箱水果，给您放在后备箱吧，他后备箱开了，烟酒，特产，茶叶啥的，你之前准备好的，都一股脑放上去。

他要是拒绝你，你就不断的说感恩的话，感谢领导对自己的关照，给自己争取培训机会，帮你在老大面前说话，帮你调整岗位，帮你争取

荣誉，不断感恩，不断感恩！

他帮助过你什么，你就不断的拿这个点来感恩，让他觉得自己确实帮了你大忙，收你这点东西，天经地义！李局微信：lj6699661

学：明白！

5、学：我有两个领导，大领导是顶头上司，小领导偶尔帮我点忙，春节送礼，需要价值差不多的吗？不同档次特产价格差异有点大，都送一样的觉得太贵了？

李：大领导送大礼，小领导送小礼。

不同级别的领导，送的礼物价值肯定是不一样的。

礼物的价值，代表了你对这个人的尊重程度。

假如，大领导知道你送小领导一样价值的礼物，你觉得他能开心起来吗？

人性的需求是：你没有的，我有，你有的，我更好也更多。这样子，

他才高兴。

顶头上司，你送多一点，小领导送少一点。

比如小领导，你送个三五百，大领导，你就送个五八百嘛，

或者小领导两三千，大领导，三五千，根据实力来就行了

这样子，差距也不大，你应该能承受。

学：嗯，明白了。

6、学：领导有专车司机，春节给领导送礼，送点水果烟酒啥的，能当司机面放车上吗？

李：：这个可以，送的时候，就说领导自己买的东西，吩咐你帮忙扛过去放车上的。

嘴巴严实，这个是司机最基本的素养，不该说的，不说，不该看的，不看。

送的时候，你也给司机准备点，封口费，可以送点水果特产，也可以扔他一条烟，说，司机大哥，辛苦了，快春节了，给你也准备了点水果（烟）。

其实大家都心知肚明，心照不宣。

学：好的

7、学：春节送礼，可以给领导送购物卡吗？主要是感觉体积小，好操作？

李：这个可以，但是送购物卡，这个几乎算是送礼界最底层的存在了，

为什么？

因为你不知道领导家在哪里，也不知道应该给他送什么，怎么送，

所以，你才不得不用这种最简单的方式。

能去家里，这个关系才是比较良好的关系，在办公室，就是一种比较严肃的上下级关系。

学：那送购物卡，我咋说，我每次送，都感觉可尴尬了？

李：主要是你平时不会跟领导互动，不懂汇报工作的技巧，也不会请教领导，也不会找领导帮忙，

你不会来事，所以，你跟领导的关系就比较生疏，

两个生疏的人面对面，就像一个小姐，一个嫖客，尴尬很正常，

如果你是她的常客，你当面脱自己的衣服，或者脱对方的衣服，甚至捏一捏对方的大白兔，彼此都不会尴尬。

送的时候，多说感恩的话就行了。

你说，领导，这就快春节了，我入职以来，一直都是您在帮助我熟悉工作，还各种鼓励我面对困难，我一直想买点东西表达心意，但是不知道您喜欢什么，这张卡您千万不要推辞，就当我一份额心意。

或者，你说，领导，今年你帮我太多了，我有了很大的进步，我把你的事情跟父母讲了之后，他们都让我一定要好好感谢你，我觉得也是应该如此，这是一点小心意，还请您不要拒绝，

如果你送的是提货券，你就说，过节了，看领导您平时爱吃 XX（某种肉或者海鲜或者其他），正好有朋友卖 XX 的，您去挑点爱吃的就当照顾朋友生意了。

要是牛奶啊、蛋糕啊、海鲜之类的提货卡，你就说，领导，您家 XX 多大啦？呦！小朋友正是长身体的时候，我朋友正好卖 XX，给了我张 XX 卡，您领小朋友去选选，就当照顾朋友生意了。

学：学到了。

8、学：春节给领导送礼，不求办事儿不求升职，只求长期联系，我这个操作和想法有问题吗？

PS：拿一盒燕之屋燕窝和一小箱车厘子，不到一千块，领导收起来应该也不会有啥压力，打算是给领导送到家，晚饭后直接去小区，给领导打电话，就说快春节了，想过来看看她，感谢她这段时间对我的帮助，问她具体门牌号，给她送到楼上，放下就溜，绝不多留，以后就按照这个标准维护。

李：礼物选的不错，操作大体也没有问题。

不过，尽量别主动提送上楼，万一她家里不方便，到时候让你进去也不是，不让你进去也不是，你就说你在楼下，问她方便下来吗？

如果她说没人在家，你就放到小区门口的超市或者保安室，让她自己去取。

学员 2：不用你说让她下来啊，

你说在楼下，她自然会接上她是下来还是让你放别地方，

当然，愿意让你送上去就更好了，那说明没拿你当外人。

不主动提送上门的原因是万一领导家有客人，或是屋子没收拾，老人小孩在家，家里放着别人送的礼等等情况都有可能出现，到时候领导不让你进去坐会儿好像挺不近人情，让你进去又尴尬，

所以不是有特殊事想找领导单独说两句，轻易别提上她家去。

学：成，那我就打电话问她在不在家，住哪栋楼，她要是只说她住哪栋我就在楼下等她，要是她告诉我具体门牌号就给她送到家门口，这样成嘛。

李：可以

9、学：春节送礼，不抽烟的领导，要不要给他送烟？我已经准备了两瓶酒，一盒补品一盒土特产，就是纠结要不要再加条烟？内心总觉得加条烟味道就不对了，又怕领导会介意我没有拿烟。

李：烟酒都是硬通货，你可以二选一，也可以两个都送。

你的领导不抽烟，你不用特意拿烟，总价达到尊重他的标准就行，

特意拿了，倒显得你不够了解他，

或者过于刻意去准备这个礼物了。

学：好的，明白了

10、学：我周末给领导们送礼打电话，就说春节想去领导家拜访看看，表示心意，结果我的领导们都说让我好好工作就行，不需要想别的事情，这是什么意思啊？是不是我说的不对啊？

李：你这样子说，正常人都会拒绝的，不管他收不收礼，他都会拒绝。

他们不拒绝，不就显得想要你那三瓜两枣吗？重点是，他们真的不缺那点东西！

所以，针对这种情况，最好先在别人那打听好领导住哪，直接杀到他们楼下，告诉他，我在楼下了，然后听他的意思，是让你上楼还是他下来还是让你放在哪。

如果他们还是拒绝，你该坚持还是要坚持，你说，领导，我带了箱水果过来，有点重，再拿回去也不方便。我给您放超市或者门卫吧。

学员 2：送礼这个事，就是要意志坚持，你打电话人家肯定要推辞的，推辞你就坚定一些说已经到楼下了，我慢慢等您别着急、就拜个节东西是特产不值钱之类的，他再推辞你就再车轱辘话，总之就是坚定地表达我是来送礼的，不是“虚晃一枪”。

学员 3：我第一次送也这样，想着放弃了，后来不知道咋厚脸皮又鼓起勇气打了两次电话…，然后就约了时间登门拜访了，现在想想真 tm 尴尬。

11、学：周末晚上去给领导送春节礼，下午先跟领导打个招呼再去，还是直接去到小区再问她在不在家，具体住哪栋？

李：肯定是先斩后奏呀，到了再打电话呀小傻瓜，

你下午问地址，让你领导怎么答复。

他告诉你吧，显得他想收，他的威仪和形象都没有了，以后怎么管理你？

他不告诉你吧，如果他真想收他又憋屈，就像一个女孩子，明明想跟你过夜，但是你非拉她去爬宿舍的大门，她也很难受。

所以晚上带着礼物直接问，就说自己想过来拜访一下他，带了点水果，问他方便下楼吗？

或者你说，领导，快春节了，提前给您拜个年，带了点水果，感谢领导之前的照顾，以后还请继续多多关照。

如果他不下来，你直接把东西放小区门卫，就说家里还有好多，拿回去也吃不完，就放在小区门卫这里了，领导您明天散步的时候，麻烦

抽空领一下，多说感谢的话就行了。

学员 2：送家里的我不会，我会送到办公室那种，直接送购物卡，虽然有点不太用心，但是好用啊，可购物可变现。和领导汇报完工作走时候放下就行。

学员 3：晚饭后去，就说带了点特产，和朋友聚餐顺路过来看看领导，东西一放，稍微寒暄几句马上溜，李局微信：lj6699661

学员 4：我们是晚饭后，感觉人那个时间点指定在家的，到她家小区门口，打电话，问…在家么？给你拿了什么，下楼取下，就这样..

学员 5：最近这二天就在干这事儿，也是初次送礼，怕送不出去，尴尬没啥说的，送了二遍才送出去，第一次直奔家里，不承认是她家，明明在家，后来约定晚饭后时间，到了等了很久才碰到面，送个礼好折腾，建议晚饭后去，我们送的很实惠，整煽排骨，羊排羊后腿，水果烟酒钱卡海鲜没送过。

12、学：春节给领导送礼，去到楼下，有啥送礼寒暄话术吗，实在不会这样社交？

李：送礼的话术，核心就一点：感恩，感谢您这些日子的照顾。

可以参考这些，

1、领导，刚来的时候，自己有很多的不足，今年一年的进步都得益于您的指导，非常感谢领导对我的教导和照顾，周末跟朋友去逛街，看到这个水果很新鲜，就想送过来给您尝尝，也能趁着春节来给您说一声感谢，表达一下心中的感激之情，今后我一定好好努力，好好工作，用更好的成绩汇报您。

2、领导，快春节了，提前给您拜个年，带了点水果，感谢领导之前的照顾，以后还请继续多多关照。

3、领导，在家么？给你拿了点水果，我在楼下，您方便下楼吗？

4、你说，领导，这就快春节了，我入职以来，一直都是您在帮助我熟悉工作，还各种鼓励我面对困难，我一直想买点东西表达心意，但是不知道您喜欢什么，这张卡您千万不要推辞，就当我一份额心意。

5、领导，今年你帮我太多了，我有了很大的进步，我把你的事情跟父母讲了之后，他们都让我一定要好好感谢你，我觉得也是应该如此，

这是一点小心意，还请您不要拒绝，

6、领导，这段时间，一直都是您在背后鼎力相助，感谢您的关心，快年底了，想过来跟您说一声感谢。

7、领导，感谢您一直以来的照顾。我来单位两年了，这两年一直都是您在带我，不怕肉麻地说一句，您真的教会我太多东西了，比学校老师都用心。

遇到好的领导就像中彩票，我很庆幸拥有这份幸运，对我来说，您是领导，更是姐姐。希望以后可以在您的指导下，继续成长，为您分担更多。

快春节了，给您买了一些 XX 产地的水果，这个是我们全家都爱吃的，希望合您的口味，提前祝您春节快乐，阖家幸福

8、领导，感谢您平时在工作上给予的无限支持，您真的和大家说的一样，是个毫无架子又专业超强的领导！以后也请继续多多指教，给您带了点水果，小小的表达一下我对您的崇敬，提前祝福领导春节快乐。

9、领导，这不是春节了嘛，我今天顺路经过您的小区，想着提前给

您拜个年，道一声节日祝福，领导，您现在方便吗？我现在在楼下。

10、领导，这不是春节了嘛，上个月您帮我争取的培训机会，让我涨了很多见识，收获满满，今天就是过来，想再次说一声感谢，您现在方便吗？

就这些吧，多说感谢的话就可以了。

13、学：春节给领导送礼，寄出去后显示签收了，要不要再问一下对方关于这个礼品觉得怎么样？

李：没必要，不要烦这种低级的错误，

送礼了，问别人礼物如何，就跟你送礼的时候，故意塞一张小票，小票显示 68 块钱，一样恶心人。

送礼，你要让对方收的体面，你问他礼物如何，就是在提醒他，你给他送礼了，你希望他记得你的人情，你这不是恶心人吗？

你想想看，领导，缺你这三瓜两枣吗？肯定不缺，

既然不缺，你刻意强调，就会让他觉得不爽，他会觉得，你送点歪瓜裂枣，就想让他有所回报，你的礼物有太高的期待，他下次就不会收了。

送礼，轻易不要让别人觉得你有炸弹属性，你有炸弹属实，有实力的人，是不会收下你的东西的。

如果发快递送礼，最好是提前打招呼，比如快递今天到，你就给他打个电话，你说，领导，快年底了，走动一下，给您寄了点特产，XX快递，预计今天到，您记得签收一下哈，快递单号是XXXXXX，非常感谢领导今年对我的大力支持，我能做的也不多，一点心意，请您笑纳。

学：好的，谢谢点拨。

14、学：春节给领导送礼，我跟领导说，感谢领导照顾，领导说，我没照顾你，我对大家一视同仁，咋回呀？

李：领导说，我没照顾你，我对大家一视同仁，意思就是，你别跟我来这一套，我不吃你这一套。

这个说明什么？

说明你这次送礼非常生硬，你平时跟他的互动太少，你也没有利用互动的机会跟他做人情买卖，也就是他不是很认可你，也不是很想跟你发生链接。

所以，你只要把话接好，让彼此不尴尬就好了。

你说，领导，遇到您这样一视同仁的好领导，是我的运气！我更得好好工作！在这个大家庭里以后还少不了麻烦您，您还得多担待。

15、学：春节给领导送礼，收的时候，他也拿了他家的海鲜给我，说是空运过来的，怎么办？

李：直接收下，大大方方收下，大大方方感谢。

哎呀，领导，您太客气了，我就给您拿了些水果糕点，你却送我这么贵重的海鲜，这个让我受宠若惊，这个叫我怎么好意思呀，

领导说，别客气，拿些回去尝尝。

你说，那就谢谢领导您了，让我有机会一饱口福，请问，您在家，一般都是怎么烹饪的，需要什么佐料吗？我回去可得好好烹饪一番，不能白白浪费这这个大好的食材。

领导说，葱、姜、蚝油.....，先...

你说，好的，学会了，我回去也好好烹饪。

这一次大大方方收下了，等端午、中秋的时候，你就可以名正言顺的去找领导了。

你说，领导，春节您给我的海鲜，我的女儿特别喜欢吃，这不是快端中秋了嘛，您这边还有吗？

领导说有呀，你需要，随时可以过来。

你说好的，领导，我今晚就过去，我的女儿一直念叨着，啥时候，可以吃海鲜呢。

你过去了，肯定不是空手去的，端午的礼物准备好，很丝滑的就送出去了，就说给您带了点特产，我给您放在角落吧，祝您端午安康，吉

祥如意。

别人给你东西，不要轻易拒绝，你拒绝别人，你跟别人之间的能量通道就关闭了，这样子就无法进行良性循环，这个关系就建立不起来。

相反，你大大方方接受，就为下一次互动做好了铺垫。

学：明白了

16、学：春节想去领导家里送礼，不知道地址，怎么打听？

李：这个方法就很多了。

我之前讲过十几种，你可以自己翻翻看。

比如，可以通过领导司机，秘书，领导间接打听到。

比如，可以问一些送过领导回家的老同事。

比如，通过公事送资料，送的时候留心记下来

比如，下班开车跟着，或者找个跑腿跟着。

比如，问人力，多请请人力的同事吃饭，可能你俩是平级，可能你看不上人家，但是人家信息渠道多，想稳妥你就得请。

比如，平时聊天的时候，故意问他，领导您来单位这么早，您是不是住在XX小区呀？如果不是，他有可能告诉你他现在住在哪个小区。

比如，留意一下他车上或者办公室的快递，上面都有地址，

等等，方法很多，全靠你留心。

送礼，是一项系统性的工程，是需要步步为营的规划，需要铺垫关系、积累信任！

你需要好好学习，一个小细节就能决定送礼得到成败。

17、学：领导喜欢茶，春节给领导送茶叶，该怎么说呢？

李：这个根据具体情况和关系的不同没有头不同的说法，可以参考这些。

- 1、领导，这是我们对口帮扶县区的农民种出来的茶，他日因结今日果，老乡们，让我给你送点来尝尝，今年的新茶，市面上卖几千块一斤，还没老乡他们这好，这都是老乡们的一片心意呀。
- 2、领导，元旦去福建朋友家，朋友送我一些茶，我也不太懂，怕浪费了，知道您是专家，就给您送来了。
- 3、如果领导懂茶，你直接说就好了，比如，“领导，给您带了点金骏眉，菜茶”（“菜茶”，市面上很少卖，价格至少三万人民币一斤打底。），“领导，给你带了点茶叶，龙井，明前的”
- 4、领导，我朋友在猴坑附近玩，搞了点茶叶，给您尝尝。
- 5、我朋友去西湖村玩，带了点那边的龙井试试。
- 6、领导，我有一个朋友在龙井村，他送了我一些自己平时收藏的春茶西湖龙井。我也不是很懂，您随便尝尝，看看您喜不喜欢。朋友跟我说，到了夏季这个季节比较热，喝点绿茶对身体好，绿茶可以调节内循环。希望您多注意身体。
- 7、领导，给您带了两盒好茶，这是L书X（区XX记）最喜欢喝的

茶。

8、领导，这个是今年第一茬的 XX 茶，赶在夜里露芽的时候采的。

9、领导，这是黄庭坚词里的龙凤茶，是宋朝的古茶树上的茶。

10、领导，快过年了，好久没去您家看老爷子了。这包茶叶辛苦给带过去，就说我逮空过去陪他老人家下棋喝茶。

11、领导，我记得您爱喝茶，特地跟我爸那儿要的这个 XX 茶叶。我爸听说我公司也有人爱 XX 茶，非要给我配合铁壶，说是铁壶泡茶更香醇，

18、学：春节给领导买了点儿茶叶快递过去了，结果提前到了，怎么给领导说一下呢？是不是不能发消息？

李：可以发消息，但是最好打电话，打电话能更有感情，更能温暖人心。

关于打电话和发消息，有一个小原则：利他的事，打电话，利己的事，

发消息。

什么叫利他？

比如送礼，你有东西给他，你是希望他能够去领取礼物，希望他能够去正确的站点，领取到有价值的东西，这件事叫利他，因为他的收益是增加的。

比如说，你有一份文件需要转送某领导，那你就要打电话给他，双方约定了一个大概的时间节点，制定的这个时间，就是约束你而有利于他的。

这就叫做利他。

送礼打电话，还有两个原因：

1、不留痕迹，100%保障收礼人的安全。

2、更有温度，声音能够传递感情，接上话了，说两句温暖人心的话，说两句感恩的话，对方也很受用，发消息，文字是冷冰冰的，缺乏感情，不利于显示自己的诚意和热情、感情等情绪。

那你打电话，怎么说？

你就说，领导，春节快到了，感谢您今年的关照，我给您邮了 XX 那边的特产，XX 茶叶，挺好的喝的，提前祝您春节快乐，阖家幸福，我发的是 XX 快递，现在已经到了，您看下什么时候方便，抽个空绕个路去取一下。

你说完，他说，你太客气了，谢谢呀

你说，一点小心意，谢谢领导这些年对我的关心，4 月份要不是您帮助我，我现在还进步不了这么快呢，吃水不忘挖井人，您对我的恩情，我永远都铭记在心，下个月您有空的话，我还想约您吃个饭呢，到时候，我去您那边出差，还请领导给我一个表达心意的机会~

学：学到了，

李：你这个礼物选的不是很好，你是第一次送礼？

学：不是，第三次了，之前都是送特产什么的。

李：送了三次特产了，其实应该思考着该怎么升级了，老是送特产，这个是非常不开窍的，。

我是一个小领导，逢年过节，都有人给我送礼。

他们送的东西，不是水果就是鸡蛋，或牛肉或牛奶或保健品。看到这些礼物，我都头大如斗。

现在逢年过节，我们全家都出去旅游。

我实在不想收礼了。

主要是送礼的这些人，不开窍呀。

我想吃水果，我不会买吗？

我想吃鸡蛋，我不会买吗？

我想吃牛肉，我不会买吗？

我想吃保健品，我不会买吗？

买东西，必须花钱吧。你直接给我送钱就行了，不要扯别的，浪费感情。

在我看来，开窍的人，送礼只送两种：一是烟酒，二是现金。

学：好的，下次，我试着升级~

19、学：春节，特产买了，五粮液买了，结果人家特产收下了，酒退了，说太贵重了，下次遇到这种情况怎么处理？

李：你第一次给他送礼？有事相求？

学：是的。

李：那你这个事就办的不对！做错了很多地方！

1、送礼不求人，求人不送礼，说了很多次，春节送礼要纯粹，就是单纯的为了感谢人家对你平时的帮助，就是为了感谢人家，这种情况，就不要提需求了！

2、第一次送礼，就送这种配置，起调有点高了，还有一个情况就是，你的价码可能给的不够！

作为送礼养关系，你的调起高了，作为找人办事，你的筹码可能给低了。

对方不收，既有初次见面，心意过于贵重的尴尬，也有价码不够的推托。

送礼，只有你没有系统性学习过，失败的几率是非常大的，但是一次失败的失败，不代表什么，

下次再拒绝你就说：来日方长，咱们慢慢处，以后您就知道，我是很值得信赖的一个人。

如果日后你还打算用这个关系，建议你花时间去养这个关系，什么关系都是养出来的，就看咱是怎么个养法，相关的方法，说了很多次，你可以看往期的内容。

20、学：春节想送礼，领导不给地址咋办？怎么才能知道领导家的住址，直接开口问吗？

李：不给地址，这是一种领导的矜持，

你问他地址，他就甩地址过来，不就显得想要你东西吗？这不就等于说，你快来给我送礼吧~

你想约一个女孩子睡觉，你会直接问：今晚我们一起睡觉吧？你敢问吗？就算你敢问，她也不会答应，因为她答应了，就显得自己不矜持，你请她出来吃饭，逛街，看凌晨的电影，她答应了，那就是默认了今晚可以一起睡了。

所以，你可以试着通过别人问，或者找中间人，让中间人带你去一次，中间人带你破冰了，以后你就可以自己去了。

想要走到这一步，你平时要多跟领导互动，

让他在工作上认可你，觉得你小子办事还不错，甚至你请他吃饭，他也接受，

这种情况下，你东西准备好，打电话问，一般他都会告诉你，

他要是说，别客气，咱之间不需要这样子，

你就说，领导，我可不是给您送什么金山银山，就是我觉得在工作上，在生活中，到您太多的帮助了，我觉得您不仅拿我当同事，更拿我当

朋友，我就是趁着春节去朋友家串个门，没有别的意思，领导您不要太客气了，您是住在哪个小区呀，我今晚去看望一下您。

他说了 XX 小区，XX 路。

你就说，好的，收到了，今晚见~

学：明白了~感谢耐心指点~!

21、学员：社恐一枚，春节怎么给孩子老师送礼呢？可以送过去，但是社恐不知道怎么说？

李局：这个简单呀，你直接电话问老师方便吗，

你说你想当面了解一下孩子今年在学校的表现，她说方便，你让她给你发个定位就上门了。

你上门，总不会是空手的吧？

聊完了之后，你就说感谢老师这一年对孩子的付出，以后还得麻烦你。

给您带了一点家里做的馍馍，年糕，您千万别嫌弃，都是自家做的，

馍馍，年糕之外的礼物，就不要提了，大家都懂的。

学员：老师，您觉得有必要给老师送礼吗？

李局：这个看你自己的认识了，你觉悟到了，你觉得该送就送，

我四个孩子，我基本每年都送，我只知道，送完以后老师对我孩子好了很多，也不用送多贵重的，送些特产啥的之类的，女老师就送一些补水美白的护肤品。

以前我不送，我的孩子都不喜欢上学，我送了之后，孩子都说老师很好，

孩子说老师经常看他，鼓励他，时不时拍拍他的肩膀，让他感觉自己很受鼓舞，学习的热情都高了不少。

送礼，说白了，就是花点小钱，让别人替咱卖命，这个是很划算的投资。

22、学员：跟单位的领导几年了，逢年过节一直有走动，这次春节，

我帶了两瓶酒+一些特产，他给我回了一只海鱼，我该不该拿？

李局：肯定要拿了，领导给的东西，你不拿，那就是打脸了。

不过，你可以先假意推脱一下，

你说，领导，您太客气了，我们家里春节也买了不少，

要是，领导说，给你，你就拿着，或者他说，你的是你的，我的是我的，

那么你就收下！

一般来说，领导回礼就是一个很好的信号，

回礼，一般分为两种情况，

第一，证明你入圈了，略表心意，尊重你，说明把你当自己人了，有来有往。

第二，你的礼轻了，回礼给你，不领你的情。比如你给我送土特产，我一般都会给你回个茶叶，你给我走形式，我也给你走个形式。

你送的是两瓶五粮液，价值也不低了，领导的这个回礼，是买心安理得，你假意推脱，则是礼貌，对方再让，就大大方方的收下！让对方觉得自己也付出了。

学员 2：这个领导回礼的话，分情况的，要看最近半年对自己的态度如何。

如何平时态度很淡很冷，那回礼就是不想欠你的。

如果最近半年对你满意，那么回礼，就是代表默认你进入他的队伍了！

学员 3：我记得李局说过，不要让大人物的善意掉到地上，所以，你直接说谢谢领导，这海鱼我还没吃过呢，正好回家试试，谢谢领导的馈赠。

23、学：春节想送点礼物给领导，可是不会说话又怕领导不接受，这应该怎么办啊？

李：送礼，不一定送出去才叫成功，你“送”这个动作，本身就是一

种态度，就是告诉领导，我心里有你！

第一次送，不要送太贵重，比如三五百的特产，或者千八百的特产，这种，他收了也没啥压力！

送礼，不要怕被拒绝，你要这样子想，你送的不是礼，而是尊重和感恩！

拒绝了也不要紧，最起码，你已经表达了你的尊重和态度，你也不是一无所获！

不要怕被拒绝，开始就是胜利，一开始他可能拒绝你，但是第二次，第三次，人家就痛痛快快收了。

送礼最难的不是迈出第一步，是愿承担风险！

承担风险最难！承担礼物买了，领导不收的风险，承担被领导拒绝的风险，承担领导收了不办事的风险。

24、学员：春节送礼，给领导的老婆买了一套海蓝之谜，一个手镯还有一件皮袄大衣，这些个发票要不要放在袋子里面？

李：不要带，一般送礼送的都是心意，而非价值！

人家也不是傻子，都能看出来值多少，就算他不懂，他想知道也有的是办法！

对待贵人要真诚！小票倒显得自己没见过世面了！

学员 2：建议带小票，即使人家拿去二手卖掉，内心也有底气，能收到贵重礼物的，首先自己也不缺这点东西，金饰除外，因为是硬通货，不带小票到哪都可以换，其他的奢侈品全部带上小票，不带被认为 a 货就糟糕

学员 3：错！你不懂，送女人的东西，再贵都得留着小票发票，方便去换，因为女人对所有物品的新鲜感一过就想换，你看有几个女人不是包包衣服鞋子很多？

学员 4：以女人的身份给大家科普一下，饰品手表包包之类的小票要一起送，不是看价格，而是男女审美有别，有票可以去专柜换款！

学员 5：来我这拿礼品的，有的人送礼。恨不得把最好最高规格的包装都包上，有的人买礼品，直接把外包装全撕了！直接拿个信封或者

黑塑料袋，越简单越好！这就是普通玩家跟高端玩家的区别！

学员 6：衣服、首饰、包、玉器这些不大众化且有记录的东西，小票肯定是要附带礼物，一起送过去的！

学员 7：金条不需要带票，但是首饰类需要，不喜欢可以拿票换款，

学员 8：像手镯这种每人喜欢的可能不太一样，带上小票的话，可以自己去看自己喜欢的吧！

学员 9：如果是硬通货，比如茅台，五粮液，不需要塞小票，因为价值不言而喻！一些大牌也是如此，但是如果牵扯：玉石，菩提，手串，这类东西，可以带小票。

学员 10：最讨厌别人送东西把小票放里面的！那不是送东西，是交易！

李：看圈层吧！能收到这些贵重礼物的人，也就不缺这二斤八两的东西，基本不会去换的。但是我不建议带小票，反正我看到了，会觉得没意思。

25、问：春节给领导送水果特产，领导说不用送，后来我好说歹说，他说晚上有招待，等下周一再说，我周一还要送吗？

PS：他说他家里有，不用送，怎么办，我还要送吗？还是坚持送，就说给领导您尝尝，是不是能减轻点他收礼的压力？

李：领导说他有，你要说，领导，你有是你有，我的这个不一样，水果这种东西，产地不一样，味道也不一样，我这个还比较新鲜，如果您现在不方便，那我就先放在门卫这里给您，你回来的时候，顺路去一下就好了。

送礼，尽量一次搞定，他说他不方便，他楼下的门卫超市，都是可以存放的，你千万不要又拿回去，然后等下次再来送，这样子就显得很尴尬了，搞的他好像很想要，但是又不好意思拿，导致你来回折腾，反倒是显得他不懂事了。

告诉你一个办事的方法：当双方利益一致的时候，你要率先扮演坏人的角色。

比如送礼这件事，你想送，他也不介意收，你们的利益是一致的，但是他有上位者的矜持，他不好意思，

所以，你要率先扮演坏人的角色，这个坏人的角色就是你要“强人所难”，你强行把东西留下来给他，他是不得不收下的。

其次，如果你的特产只是水果而已，那么你也不要怪他不想收你的东西~

送礼三不送：牛奶，茶叶，土特产（含水果一类的东西）。

主要是这三样礼物，没人觉得它是礼物，收礼的人只觉得你是走个形式而已。

送礼：记住，只送硬通货！

水果，特产只是为了辅助我们把硬通货顺利送出去的烟雾弹！是噱头！

啥是硬通货？烟酒，烟=和天下+华子，酒=茅台+五粮液。

至于时间，改天，下周，这都是场面话。

他说了下周一，就是再给你一次机会，就看你怎么把握了！

没有不收礼物的人，只有送不出去礼物的人。

下周一，带上硬通货+年货特产，继续送就完事了！

学：好的，谢谢指点！

27、问：领导喜欢喝茶，我连续送两年了，他不抽烟不喝酒，今年春节要送什么，我实在想不出来了？

李：一般来说，领导收啥，我们就送啥就好了，没必要标新立异！

喜欢喝茶，你投其所好就好了，

烟酒茶，这是中国送礼传统三大样。

如果领导既不抽烟，也不喝酒，那就送茶呗。

喝酒伤肝，抽烟伤肺。只有茶叶，百利无一害，既健康又传统，送领导也有面子。

对于爱喝茶的领导，你还可以送很多茶相关的东西，

比如中国宜兴特产紫砂壶，比如日本老铁壶，比如“家财万贯，不如汝窑一片”的汝窑等等。

但是，你应该会发现，我之前一直说，送礼不要送茶叶，

为啥？茶叶价值不明显，或许你送的茶叶是1000块钱，

但是领导看了，猜测是10块钱，哪怕你说是1000，领导也不好确定，反正，领导喝起来，觉得就是10块钱，你看，你亏不亏？

送礼的第一个关键——价格和价值要清晰，

如果不能让他一眼认清你这个礼物的价值，你的送礼行为马上会在收礼者心里打折扣，

其次，茶叶这玩意，没人觉得它是礼物，收礼的人只觉得你是走个形式而已。

你给我走形式，我也给你走形式，你送了两年，你是不是一动不动？

所以呀，你还是不开窍，开窍的人，都不会只送茶叶！

开窍的人，会通过各种礼物组合搭配，把送礼的总价值提到“尊重”他的价位~

28、春节给领导送礼的几个简单常识

送礼这个东西，很多人拿捏不准分寸。

简单讲几个常识性的点：

第一，能当面送，就一定不要转交。

送礼要避人，凡是有第三个人知道的事情，它就不再是秘密。送礼如偷情，偷情被第三个人知道了，它就不安全了，不安全的礼物，没人敢收，再者就是东西出去了，悄悄话没说上两句，感恩的话不说几句，那这个礼物跟白送也差不多。

第二，关系不熟，薄礼多次，淡化对方压力；关系熟悉，强调价值。高品质低性价比的水果是初次见面，最适合带的，没有之一。

什么叫高品质低性价比？

粗放的解释就是，普通人平时不太舍得专门买个四五斤来吃的，

比如 100 块一斤的夏威夷樱桃，200 块一斤的喜马拉雅雪山草莓，600 一箱的车厘子等等，

送的时候怎么说？

领导，我出差回来专门带了点，我家狗蛋说味道不错，这不，也给嫂子和孩子拎点尝尝。

怎么强调价值呢？

领导，这瓶我特地搞来的，毛里求斯非洲毛台，转机空运，特别绵柔，您开下后备箱。

第三，时机前置。不要集中在那么几个特殊的日子，跟其他人扎堆送，独木桥太拥挤了，竞争扁平化，百花争艳哪有几朵能开。

你得前置个三两天，春节提前半个月，提前安排，这个事情一定要抢跑，不要觉得尴尬。

领导，您看马上就要春节，到时也不好过多叨扰您跟家人团聚，这不，提前到您这报个到，送个祝福。

第四，节日送礼要纯粹，不要提需求，你有需求，等节后一个月半个月再去找他谈谈，节日送礼提需求，这个场就破了，不管你说多少感恩的话，都没用！

第五，只送硬通货！

水果，特产只是为了辅助我们把硬通货顺利送出去的烟雾弹！是噱头！

啥是硬通货？烟酒，烟=和天下+华子，酒=茅台+五粮液。

噱头是啥？就是不值钱的东西！

比如，我今年去拜访一个大哥，带了一箱茅子，和天下，燕窝和宁夏滩羊腿，我说大哥，我给您带了一条羊腿，宁夏过来的，很好吃，加点XX进去煮，更美味，您也尝尝~

29、学：春节，去给领导送礼，去到他家小区楼下，我给他打电话，

他说他不在家，我该怎么办？

李：先说我的故事吧，

刚工作第一年，我去给领导送礼，通过同事打听到了领导的小区，

然后晚上7点多就出发去领导所在的小区，

我跟他说，来公司这么久了，也没拜访过领导，有点说不过去，

他说，他不在家，说是有饭局，跟我说，不用客气

我说我到他家小区门口了，

领导说真不用客气，家里也没人在家，

我说，那不然我在这等你回，我带了一提特产，

他说哎呀，那你放在传达室吧，

第一次，就这样子。。。

准备了好多话，居然都没用上。。。

所以，如果你也是这样子，领导说他不在家，

你就说，那您什么时候回来，我恰好也没啥事，我等等您吧。

这样子，他要么就让家人下来，要么就说，那你等等吧，然后从小区的另一个门口出来，看见你，就说自己刚才在外面，你们客套几句，把礼物扔出去就好了。

记住，不要恋战，送了，就走，免得大家尴尬。

30、问：春节第一次给领导送礼，送什么比较好？可以送土特产吗？

怎么说送，送家里可以吗？晕死了，感觉送礼好难呀？

李：任何一个领域都不属于新人，这就是客观真理。不管大家服气不服气，这就是现实。

送礼，人人都觉得没必要学，等他们真去送时，傻了。啥也不懂，每一个步奏都很蹩脚。

我想问一下，你想去领导家，你知道他住哪个小区吗？你知道他住几单元几楼吗？

你知道啥时候去吗？如果去了，他正好出去了呢？

可不可以去之前先打电话问一下？如果领导说不用客气，你好好工作就行了，没必要过来怎么办？

就算你知道领导住哪里，你们没有信任，领导可不敢乱收你的东西，现在坏人太多了，谁知道你有没有录音录像之类的？

现在的领导都很小心的，不熟的人送礼，不收的，烟酒他们不缺的，首先要让他认可你这个人，不然你想送礼，直接就让你见不到面，见到了也直接拒绝。

至于送什么，怎么说送？

刚开始都是土特产水果敲门，熟悉之后烟酒这种好折现的，成自己人之后就是信封购物卡。

第一次送，晚上7、8点去，到了小区楼下，打个电话，说自己过来

拜访一下，问领导方便吗？

第一次，就没必要进家门了，在小区楼下送出去就行了，

见到领导，你就随便哈哈两句，说两句感恩的话，节日祝福的话，然后礼物一丢，就收摊转头回去，

等以后关系够了再进门去混熟，混熟的，也可以把物品放小区保安室，再打个电话让记得去取。。

或者找领导借一下车，然后把东西放后备箱的！

送礼，是一个循序渐进的过程！

只要坚持，两年之后，你就会看到坚持的力量！

31、春节送礼小记

春节，朋友来找我，带了不少茶叶、酒还有其他礼品。

我带他们去逛逛本地的一座山，去爬山。

到了山脚下，很多人堵在门外，说是在维护设施，不开放了。

但是我们看到有其他人进去了。

我拿了包已经拆了的香烟出来，然后在香烟里面插进去 200 元钱。

然后上去给守门人员递烟，递了烟，特意给守门人员看了烟中的钱，

然后说，这包烟我也不抽，都给你吧，说着，就把烟放入他口袋里。

这样，我们就进去了。

那天整座山，没几个人。

下山后，我直接带他们到了市区，饭店也已经安排好了。

饭后，带了朋友去体验了本地的“人文特色”，他们说，真年轻！

第二天，我们聊了一点工作上的事情，合作就敲下了。

32、给领导送礼，被拒绝了，领导常用这5句话过滤你，排雷！

1、这个事儿不好办啊（你要说，我就是知道不好办，我才找你的。

你说不好办，我相信。我睡觉踏实了，我知道自己几斤几两了。）

2、符合程序我就办（这个事成不成都没事儿，这点儿东西，帮我消化下，下不为例。我没指望这个事成，就是想跟你聊聊，现在聊也聊了，我不能白嫖啊。要是你不收，就是看不起我。下不为例总行了吧？就这一次，就这一次）

3、你的东西，你拿走，我报警了（你说：我就知道我错了，我错了，我错了，下不为例，下不为例，下不为例。下次我要是再犯错，我就去跳河。你大人有大量，不要跟我一般见识。然后边说边退出，消失）

4、事情我办好了再说（你要回复：事办不好就不吃饭了，事办不好就不交朋友了？您啊，太实在了。你实在，我也实在。这个事儿成不成，都没事儿。有你这句话，我就知道，我来对地方了）

5、你这个事儿，我打个电话就行了，酒水你拿走，我留个水果就行了（傻逼会把水果留下，酒水拿走。其实正确的回复是什么？我就是来看看你，这事儿我就是随便提提。我拿来的东西，你让我拿回

去，是不是又想打我的脸啊，块儿八毛的东西，下不为例，下不为例）这是风险承担意识的自然流露，牛人是看到了风险承担，常人是看到了不要脸……送礼=收礼的人具有有限性，但送礼的人具有无限性，所以收礼的人要排雷。

33、学：春节想去给领导送礼，有什么好的话术，可以让领导更好接受吗？

李：说一个小故事吧。

我爸开饭店拜托某领导，为自己批一张卫生许可证，送了点礼，

领导一脸的严肃：“礼物拿回去，该办的事，我自然会办。”

爸：“好的好的，谢谢领导，一点礼物不成敬意，希望能收下。”

领导：“如果你的东西不拿回去，事就不给你办了”

爸爸没有办法，就把东西拿回来了。结果事没有办成，对方说再等几天吧。

同样的，我去了，

领导说：“如果你的东西不拿回去，事就不给你办了”

我说，领导，我的事情劳您费心了，这几个零花钱，夏天天热，您买瓶水喝，我那件事，我也不急，能办就办，不能办就不要为难XX了。

说完，我礼物信封丢下就走了。。

送礼的话术，其实就是感恩+不要给别人压力。

1、领导您太客气了，这酒啊它不是我买的，我一个朋友他是酒厂代理商，上次他过来给我带了一箱。我啊也不好这口，放家里还拦着地方，上次公司聚餐，我看领导您酒量真好，这不我想着让领导帮忙消化消化，品鉴品鉴。您可一定要收下，这酒搬上来不容易呀，沉着呢，再往下班真累死我了，您不能这么不心疼我呀

2、我对主任说了，方便批就批，不方便批就不批，千万别做难。他说礼，你先拿回去，事该怎么办，我会根据流程走。

我条件反射式地回复道：主任，你看不起我呀，这点儿东西，才值几个钱啊。要是你不收，就是打我的脸。这事儿批或不批都无所谓，我就是想来看看您。您先忙，我不打扰您了。说完，我就不顾他的苦苦挽留，就走人了

3、领导，近段时间，得到您太多的帮助了，真的很感恩在人生道路上能遇见你这样子的贵人，现在趁着春节，提前给您拜个节，祝您节日快乐。

4、领导，这个手工面是我们当地的特色，打火锅还是很好吃的，我带了点过来，你试试。

5、领导，我朋友是酿酒的，每次过年，都会被抢空，我让他给我留了点，你试试这种散酒

6、领导，这个是我老家的山茶油，很适合孕妇，我给您带了些放在您家小区门口啦，感谢领导这段时间对我的照顾。

7、领导，这是我们自己果园种的水果，真正的有机无公害，给您也尝尝，好的话下次再给你送点

34、问：春节给领导送礼被拒绝怎么办？给领导送礼，领导死活不收？？？

不是为了什么特殊目的，就是过节了，一点表示，刚来半年，领导平

时帮了我很多，想着春到了，不管怎么说都应该感谢人家，就准备给领导送一份礼物，今天去办公室送了一张购物卡，领导死活不要，想问问这种情况下应该怎么办？

李：三个原因

第一，你们的关系还不到位，你平时跟他互动没做好，信任没有搭建起来！

什么叫互动没有做好？

你没有做到多请示，勤汇报，多感恩，他还不熟悉你的风格

第二，他不是那种收礼的领导，有的人比较“正直”，不喜欢收礼，因为他们家里不缺！

第三，他不喜欢在办公室收购物卡。

这种就是纯粹的不喜欢这种方式，你换一种方式，买成水果或者特产去他家试试就行了

什么都是坚持出来的，送一次，被拒绝了，送三五，五次，这个化学

反应就产生了。

35、学：刚入职，春节快到了，想给直属领导送礼，无事相求，拿海之蓝+粽子可以吗，还是直接五粮液？

李：可以了！

没必要上五粮液！

你这个应该是第一次送礼，第一次送礼，特别是在没事求人的前提下，不能送价值太高的礼物，否则人家觉得太烫手了，就不收了。

况且，你没事求他，只是节日问候，你拿五粮液见，等有事求的时候，拿啥？

送礼，讲究循序渐进！跟斗地主是一个道理，不能上来就王炸！

第一次只拿价不高的海之蓝，后面有事相求，你再抬，人家觉得你可以！

一开始，你就把逼格提的太高，后面你的钱包会受不了的。

送礼，只能低开高走，你一上来就是五粮液，下一次，你送海之蓝，领导会觉得你这个人差劲，越送越差，他会想：你是不是看不起他了，你让他胡思乱想了，他就会搞你。

刚开始，小火慢炖，温水煮青蛙就好了。

36、学：春节，第二次拜访公司领导，临走时，给我一提粽子，这是什么意思？说没事可以多过去坐坐！

李：一般人想去领导家表心意，领导连地址都不会给，

你能去领导家，说明你们之间的关系还不错，最起码，他是认可你的！

现在领导也表态了，让你有事没事都可以过来坐坐，

这个说明，你前期的关系铺垫很好很好，后期有事需要送礼，简直太简单了。

领导给你一提粽子，这个表示回礼，有来有回，这个是好的开始。

学员 2：前天饭局结束回公司，领导从办公室提出来盒粽子说本来要送客户的，现在让我带回去，

我说行李箱太满了，放不下，我是不是不开窍。

学员 3：领导女儿开超市的，元旦前几天和我说，春节单位给大家买点东西吧，买啥呢？

我随口说什么都行，我这脑子根本没反应过来，下午想明白，赶紧拿钱去买。

37、学员：人情世故维护，给领导送礼，有什么忌讳？

李局：这个细节还是蛮多的。

1、忌宣扬，送礼，讲究秘而不宣，要确保收礼人 100%安全，你送礼之后到处说，就把收礼人暴露出来了，你的事成了，人家说你走后门，举报你，办砸了，你就等于在公开说别人收了东西不办事。

2、忌重提，旧恩重提便是罪，你说你给我送过礼，那么，你是不是想“道德绑架”我？

周星驰的《功夫》里面开场，斧头帮老大要杀另外一个帮派老大，就在下手前，这个帮派老大还说：“我还请过你吃饭呢？”斧头帮老大愣了一下，直接就把他给宰了。

3、忌讨要，所谓讨要，是办事不成后讨要。

4、忌成败之后均无表示。

去庙里许愿要先上香，事后还要带香去还愿。

对方办成了，你事后还要去，更要再送一份，为的是感谢，巩固这个关系，为以后做铺垫，你敢保证以后这个关系用不上了？

没办成也要去感谢，买卖不成仁义在，虽然你未必知道对方是不是真的出了力，你要感谢的态度要表达出来，说不定马上就会再次用到了呢？

5、忌第一次太贵重，要细水长流，低开高走。

养猴子的给猴子 7 个板栗，早上 4 个，下午 3 个，猴子们不同意，于是这个人改成早上 3 个，下午 4 个，猴子又同意了。这个故事背后是有心理原理的。因为早上的 4 个成为一个标杆，下午得到 3 个不自觉的会和早上比，感觉自己少，有失去、损失的感觉，因此不爽。

6、忌新来就送。

所谓新来，指的是新人，比如才参加工作、换单位跳槽、去到陌生的环境，这都新人。

因为单位水深，你看不清楚风向，匆忙就去送礼，容易得罪人

7、群送忌落单，对于群送，要么就大家都不送，要么就大家都送。

你搞的这个几人送，另外一两个人不送，就感觉你是故意的。

8、关系不到忌绕道。

你跟领导关系不到位，就隔山打牛绕过领导给她家人送礼，千万不要这样做，这让领导会感觉到威胁或者你别有用心。

38、学：春节给领导送礼，领导不收，拒绝了怎么办？

李局：送礼，结果就两个，收和不收，收了，皆大欢喜，不收，怎么办？

先分析原因：

- 1、关系没有铺垫好，认识的时间断，打交道少。。
- 2、送的东西太烫手了，初次见面就送贵重的东西，对方一般会拒绝。
- 3、敏感时期，比如发文件的敏感时期，没人敢顶风作案。
- 4、场合不对，所谓场合，要私密，要不公开。

十年前，我在搞一个项目，当时来了一个公司现场交流，当场他给了我一个信封，里面东西不少。

我立马推回去了。

为什么？

因为这家伙没眼力见，周围还有别人，给我这个东西，不是在搞我吗？

我收了保准当天就回传遍全公司。

后来他自己也知道自己做错了，事后邮寄给我。

好的场合，一般都有几个特点，

其一，是没有外人在场，

其二，不是公开场合，

其三，最好是只有你和对方在，

其四，这个地方比较让人放松不紧张。

所以现在有些人送礼搞利益交换直接去高级的洗浴中心。

一来，这个地方私密，

二来，大家衣服一脱光不溜秋的，水中一泡，就不怕你有录音了。

三来，洗浴中心本就是让人放松的地方。

5、他做不了主，你送给他也没用，这样的话他收了又帮不上忙，那不显得他贪得无厌吗

6、事情已经定了，改变不了。这个说明你送晚了，亦或者本身有内部交易早就内定好了，就算你送也没用。

简单说了一下对方不收的原因，那么遇到这种情况，送礼给对方，对方不收怎么办？

思路也有几种：

第一种，顺势丢下走人，你送一些东西给对方，不是那种太贵重的，对方说不用了让你拿回去。

这个时候，你直接找个地方一放，然后对他说：“这个就一点心意（不是什么贵重的东西），我就放着了，您忙我先走了。”

第二种，提供选择题，有一次，我带了一箱特产水果给领导，领导也说不要。我也没说这么多，我直接问领导，是给你搬过来放到办公室，还是放您车上呢？结果领导说，你这么客气干嘛，然后把车钥匙给我了。

第三种，走人。最坏的结果是，对方就是不要，你怎么办？是不是很尴尬站在那里？

所以，遇到这个情况，你和对方推让了几次，对方坚决不收，那么你也不要再纠缠，不收就不收下次再找机会，稍微再坐一坐，聊聊天就走人。

最后的挣扎就是，你走的时候，假装不带走，看对方怎么反应。如果对方没反应就这样。如果还说让你带回去，可以再推让一两次，不行就带着走人。

送礼，永远要学习三顾茅庐的精神，拒绝一次算个屁，拒绝两次算个屁，拒绝三次还算个屁，心理素质跟不上，想法再多也是扯淡……

我给某局送礼了，他收不收，我不知道，我送了，开始他拒绝我，我去了10次20次以后，我们成了最好的朋友。

现在他的资源就是我的资源，我的资源就是他的资源。

什么都是坚持出来的，只要不放弃，永远就有机会。。。

39、学：春节给领导送礼，给怎么说，怎么做，领导更容易收下？

李：无功不受禄，吃人嘴短，拿人手软。

你没有充分的理由，就给别人送礼，别人收下了容易有心理弱势。

什么叫做心理弱势？

你下属，平白无故给你送了礼物，你也收了，他工作中犯错了，你就不好意思骂他。

所以，送礼，千万不要让别人有心理弱势的错觉，

你要反过来，让对方觉得收你的礼物是应该，收礼是为你好、不收反而不好。

所以，送礼就是你帮他找好一个理由和借口，让他收的心安理得。

比如，我给领导送一点特产水果，

我说，领导，这是我老家寄过来的，寄的太多了，给领导带一点尝

尝。

比如，也是送水果给另一个领导。

我说，我有个同学包了几个山头种水果，这个就是他家种的，寄过来几箱，请我帮忙给推销，领导你也尝尝，好吃的话也帮他传传口碑就行了。。

两个都是送水果，说法都是不一样。前面一个就是尝尝，后面一个就是帮忙推销，都给了对方一个收下的理由借口。

比如，我出去旅游，带回了一些特产和纪念品，专门搞了给了几个给领导，然后，我对领导说，我去 XXX 旅游，看到 XXX 东西很有特色，带了几个送给大家。

这话一说等于所有人都有，不是你一个，你可以收。

当然，至于别人的是好是坏，那还不是决定权在你手里，难道领导会去看别人的和他的有什么区别吗？这里就用了一种从众的心理，既然别人也收了，那我也收了，反正不是什么大不了的東西。

再补充一点，如果在办公室或者公开场合，你送的东西比较大，你送

过去知道的人多，绝对背后有人给你嚼舌根，领导也不好收。这么大的东西，别人带回去也困难。

所以，在办公室送的东西要小，所谓小就是你一个公文包里面就能装的下去，对方也好收纳。

相对小一点，比如一箱水果、酒水之类的，那你就问对方是放到车子里面还是给他送到家。

比较流行的就是让对方给你车钥匙，你帮他放到后备箱里面。

如果东西比较贵重，超出了小东西的范畴，那么你送这种东西，多半还是要说说话、聊聊天。

所以去家中或者在外面吃饭，会好一点，这种情况，你要提前预约，比如，想找领导汇报一下思想工作，亦或者想登门拜访。

这其实就是一种试探，领导也是人，他混迹职场多年，这些潜台词是什么意思他也清楚。

如果他压根就不想或者拒绝，你这么一试探，你就知道要不要送了。

如果他同意并约定时间，那么事情多半成了一半。

40、学：春节给领导送礼，主要是为了拉进关系，人情往来，应该送什么？

李：如果是为了铺垫关系，拉进关系，

那么，三个忌讳不要犯，

第一，不要送红砖，太刺眼！

第二，不要一出手，就价值巨大的礼物，对方觉得烫手，就不接了。

第三，送礼要纯粹，不要提需求，谨记：送礼不求人，求人不送礼。

那送什么？

1、投其所好，这个需要你观察，且对方这个爱好不能是那种很昂贵的。

比如，我有个朋友去湾湾玩，带回几瓶高粱酒，正好他领导喜欢喝酒，就送了领导几瓶。

他是这么说的：“领导这次我去~湾，当地人请我喝了一种酒，叫~~高粱酒，是当地的特产酒，我带来几瓶给你尝尝，你看什么时候咱们喝一杯？”

这就是投其所好，送礼高手的原则是“不怕领导没原则，就怕领导没爱好”

2、夫人路线，长辈路线，小孩路线，比如对方老婆、小孩喜欢什么、需要什么。你趁机送点什么过去，难道对方会因为你不是送他自己的，而对你意见？

重礼不送贵人，送给他们身边的人，更容易送出去。

比如，我去鬼子岛玩的时候，顺手带回一套玩具，就送给领导的儿子，领导的儿子开心得不行。同时给领导老婆送了一套的护肤品，领导老婆开心的也不得了。

3、帮领导解决私事，

比如，我有一个朋友专门搞苹果维修，我领导他用的苹果手机锁上了，怎么搞都解不开，他想买一个新的。我给他说明，我带你去找我朋友，他专门搞苹果维修的，结果几下就搞好了，没要领导的钱，领导当年就给他评了一个优秀。

比如，我有个同事，家里一般般，没什么背景资源，但是他发小的姑姑在内，是个。正好他领导因为小孩子读小学，学区的问题找不到门路。于是这个同事就疏通了这个关系把这个事情给搞定了。领导高兴的不行，第二年就拔他给提拔了。

4、送一些稀缺的东西，

比如前面的台湾高粱酒，

比如我送老家特色水果，当地买不到。领导也欣然接受了。

比如，我同事，他媳妇家就是在东北种人工人参的。他就有一次给领导带了一根小人参还带着土的那种，但是是人工还是野生的谁知道呢？但是领导就很高兴。

比如外地旅游景点的特色。

5、送名。正所谓酒色财气功名利禄，没有人不喜欢的。有名了，利就会源源不断的来。对于这种人，你要送的就是名了。

这个小道道，可以私聊我，我教你~

6、送标准定式：比如特产+烟酒，特产可以说坚果、阿胶、车厘子，草莓，桃子，，烟酒就送硬通货即可！

送什么从来不是太大的问题，关键是怎么给对方一个欣然接受的理由！你能找到这个理由，送什么都好送。

41、学：打算年底给领导送礼，但是感觉关系不到位，先怎么铺垫关系，快速拉进跟领导的关系？

李：送礼，是不是直接送过去就行了？

绝对不是。

你关系不到位，就算你到了领导家楼下，他家里有人，但是他也说家里没人，就不让你进去，也不下来接你的礼物。

很多人觉得，是先送礼然后再有关系，

但现实是，先有一定的关系，才可以通过送礼逐渐巩固缔结关系。

之所以要铺垫，就是要让你送礼这个事情看起来顺其自然。

不然你突然的送礼，会让别人觉得很突兀，别人首先想到的不是感谢，而是想你是不是有什么企图？

那到底应该怎么铺垫关系呢？

铺垫的方法五花八门，但归根结底是先和对方有一定交道、关系。

你可以试试这几种：

1、让你欠领导的人情。

在咱们中国，什么东西最难还？人情债最难还。

你欠领导的人情，你就可以以还人情、感恩的名义和方式去送礼，这个效果最显著和便捷。

那怎么欠？

其一，主动请教。

比如，你写职称申请的时候，写文章发表的时候，你可以请领导帮你修改一下。文章刊登了出去，职称申报顺利通过了，你就去送，你说没有领导的帮助，绝对不可能这么顺利的，太感谢了。

其二，请其帮忙。

我老婆去某个单位上班，上班之前要面试考试。我知道公司某个领导和这个单位的某个副总有关系，于是就找到领导请他帮忙说说话。后来我老婆顺利进这个公司上班了。真相是我老婆考试和面试的成绩完全够，但是我还是故意找领导帮忙。

其三，犯错给把柄。

这个路子极野，不建议用。

我同事，当时他因为工作上出错，他主动去找领导坦白汇报。而领导给他擦屁股，让他没有被处理。后来这个同事就借机给领导送礼，

顺利抱上了这个领导大腿。

同事离职后坦白说，当时他是故意的，故意犯错留个把柄给领导，让领导帮他收拾残局，就算领导不收拾这个残局，他也能把事情给搞定。而领导出面了，等于领导帮他“背黑锅”、“扛责任”，所以这个他就以这个名义给领导送礼、抱大腿。

2、平时多汇报请示工作。

见面见多了，好感度就上来了，汇报工作多了，领导就了解你了，领导了解你，才敢收你的礼物。

工作中，有事情多汇报，工作进度多汇报，这等于告诉领导你是“无私”，不隐瞒，你在领导面前是一个透明人，领导才敢放心链接你。

至于请示工作，更多是在展现个人思维和能力方面。

汇报越多，越容易成为心腹。

3、在领导兴趣爱好上倾向。

先摸清领导的兴趣爱好，然后再蹭上去。

比如，领导喜欢打牌，你和领导打牌成为牌友。

比如，领导喜欢钓鱼，你和领导成为鱼友。

我同事，喜欢钓鱼，公司新来了一个老总，也喜欢钓鱼，我同事就约领导周末去钓鱼，分享饵料心得，讨论一下怎么钓鲫鱼、青鱼、黑鱼。

经常性的，我同事钓鱼钓上来之后，就送给老总，说自己常年吃鱼，已经腻了，嫂子（老总的老婆）手艺好，给嫂子弄吧，领导很高兴，后来，同事就被提拔为某个油水部门的副科长。

4、和领导产生私下关系。

除了职场的上下级关系之外，你和领导还有其他的关系。

比如说，师徒关系、朋友关系、校友关系、老乡关系、干亲戚关系、媒人关系，等等之类的关系。

有这些关系在了，你送礼，就用这层关系来送，领导会不收吗？

比如，你和领导是校友关系，你说我来拜访师兄，没说是领导，领导不会那么抗拒。

比如，你和领导是师徒关系，你说我送给师傅的，天经地义，你领导会给你推回去？基本都不会。

送礼，其实就是搞关系，你关系到位，事情也就到位。

关系和送礼之间，就是一种循环。因为有关系，送礼才自然。因为送礼，才让关系更亲密。

42、问：年底了，应该给哪些人送礼？哪些人值得投资？

李：送礼，就是为自己以后的前程铺路。

所谓铺路，就是搞关系，就是牵线搭桥，就是拉拢盟友。

送礼，只是手段，不是目的。该给谁送礼呢？大致有这几种人。

1、送职场中的领导，特别是能一言定你兴衰起落的领导。

给领导送礼，就是提前搭建关系，为以后关键时刻，能够发挥作用，

假如，你跟几个同事的竞聘同一个岗位，你和他们工作做的都非常不错，能力、资历、学历、背景、为人处事大家都差不多。

这个时候，谁跟领导关系好，领导心中的天平，就偏向谁。

这里的领导，有两种，

一种是可以直接决定你命运的直接上级，你要送这种。

而对于那些越级的上上级领导，最好是不要去送。越级送礼，容易被直属领导打压，或者引起上上级领导的反感。

2、送有潜力的同事。

鸟随鸾凤飞腾远，人伴贤良品自高。

一个人进步最快的时刻，一定是他身边有一个厉害的同事。

一个人还是小兵的时候,你随便投资一点人情,就可以得到他的好感,

这种有潜力的人,他发展起来是必然的,你要在他还没有发达的时候,送礼把关系搞好,

日后,他随便拉你一把,你就上了一个位阶。

送礼,穷时一根针,胜过,富后千两银,这也叫烧冷灶。

刘邦当亭长时,要押送一队人去做事。

临行的时候,他在沛县的朋友都来送行,每个人都给了一点路费作为心意。

别人都给了 3 个大钱,而唯独萧何给了刘邦 5 个大钱。

要知道那个时候萧何的职位比刘邦高的很,但是为什么萧何要比别人多给?

因为萧何看出来刘邦不是一般人,将来要成大事。

3、送领导身边的心腹。这就是所谓朝中有人好做官。

权力中心，你要有人。

什么是权力中心？

职场中老板、各级领导就算权力中心。他们能够调动各种资源、能够安排别人做事、能够决定别人前途、能够进行资源分配，有这些特点才叫做权力中心。

什么叫有人？领导身边的人，比如心腹、得力干将、红人。这些人，可以帮你时不时美言几句，关键时刻，还可以帮你危机公关。最后还可以作为你的眼线，帮你收集和传递信息，让你在关键时刻，知道怎么做更出彩。

4、关键人脉。

所谓关键人脉，其一是这个人本身很厉害，资源多、对你有用，将来能够在某方面帮助到你；其二是这个人背后认识的人多，有很多资源。你有需要的时候，这个人能够帮你从他的关系中找到能够给你帮助的。

职场新人只考虑两个问题：怎么搞业务，怎么经营关系。此外，考虑什么都是错的。

出了社会，你会发现，什么都是关系的产物，经营什么都不如经营关系。有关系什么都能化解，什么都能连接。没有关系或不会经营关系，连自己原本拥有的一切都会消失殆尽！

43、问：春节送礼，为什么尽量不要送门卫或者保安室？

答：我第一次送礼，中秋节，把月饼就放在了某局的门卫处，

还以为自己很聪明，兴高采烈的回去给自己的领导汇报；

领导知道我就放在了门卫处；

一顿劈头盖脸，我当场就被骂的痛哭流涕，

她问我，你把礼物放在那里，那代表我送礼的意义在哪里？

你要是把你自己当成一个跑腿的，你就一辈子是个跑腿；

你要把自己当作是参与生意链中的价值交换中的一员，当作是公司的品牌，当作是有能力的好下属；

你自然会树立一个好的积极的上进的形象并自我驱动着；

送礼，最重要的不是把礼物送出去，而是见面，见面并且把礼物开心的送出去！

那是我送礼第一次被打脸；

哭完，擦干眼泪；

又打车跑去某局楼下再把月饼按照商务流程，价值最大化的送到了某局手里；

并且有认真的维护了客户关系；

领导笑了，我也笑了；

送礼，最核心的是并不是把礼物送出去，而是，你要当着对方的面，说上几句感恩的话，说上几句感谢的话，

你要明白，收礼人不缺你的三瓜两枣，

所以，他不缺你的礼物，

但是，你当着他的面，感谢他几句，让他觉得，你是因为跟他合作受益了，所以，想表达一下心意，那么他会愉快的收下。

44、学：春节给领导送礼物被拒绝怎么办好？就是一些土特产而已

年底了，我弟弟考虑老家有新鲜家乡特产，想给他的领导送，要我在家里直接邮寄给领导。

领导接了他电话后了解他的意思后说暂时有事，之后会联系他。

后来没回电，我弟弟发了个短信再次说明意思，然后要领导家邮寄地址和电话想让我在老家直接邮寄到领导那儿，领导第二天才回短信并婉言拒绝。

后来我弟弟再发信息就没了下文，这该怎么办是好？

李：是你不开窍，你这样子送是不对的，除非你跟领导的关系很好，你才可以这样子做。

正确的做法是什么？

你弟弟应该拿着这些特产，另外准备一些别的，到公司给同事一起品尝一下，

然后把要送给领导的再拿过去，

说“今年家乡的果园水果大丰收，我的家人说平时同事和领导对我挺关照的，让我拿些给大家尝尝，您也尝尝味道如何？”

领导笑嘻嘻的“哦，是吗？好呀，看着好新鲜啊，谢谢哦~”

你说“别客气，我先出去啦！”

给领导送礼的精髓就是你没有把他当领导，他是普通同事，你拿了东西来跟大家一起分享，他只是其中一员。

当然，你给同事吃的燕窝可以是十块一盒的，给领导吃的是一万一盒的，谁去看啊~有的吃就好了啊！

45、学：老师，有个问题想请教一下。

我毕业两年，大学导师对我帮助很大，在学校里的时候还跟老师吃过饭，去年给她买了点特产点心(两百元左右)，今年想来想去买了盒茶叶送给她，老师也喜欢喝茶。

只是我平时一方面工作忙，另一方面不太习惯没事找人聊聊天那种，然后我上午已经下单了茶叶，现在怎么跟她说好呢？

送老师东西没有什么特别的目的性，就是一种感恩和维持关系

就是觉得有点唐突，怎么说好呢，我嘴比较笨，这样子说可以吗？

X老师，我看到一款茶叶还不错，记得之前经常到您办公室喝茶，就给您买了一盒，过两天就能到。

李局：不可以，你送礼，绝对不可以展示你是刻意买的，这样子会给对方压力的。

你说，X老师，前一阵朋友给我寄了盒茶叶我觉得非常非常好喝，刚好想起您经常在办公室喝茶，想来您应该也喜欢喝，所以我给您也寄了一盒，过俩天应该就能到。

感谢您之前对我的关照，之前我初到学校并不适应，对陌生的环境也是很恐慌的，幸而是您为我指明方向，教会了我很多东西。虽然毕业2年了，但依旧记得您对我的关照。

往后的日子，我一定会继续努力，无论是在工作上还是生活上。

矫情的话就不多说了，再多说，就怕您烦了，

最后，提前祝您春节快乐，阖家幸福。

46、学：新到一个单位，春节想给大领导送礼，送啥合适呢，不知道领导会不会收？

李：你想送啥？你打算怎么送？

学：想送一些特产+两条烟，我想送家里，可是我不知道他家在哪里，送办公室可以吗？

李：办公室，是公共场合，不适合，你的礼物太显眼，你送了，人家也不会收的。

现在你的问题，不是送礼的问题，你跟领导之间的关系都没有丝毫的铺垫，你送礼，人家是不会收的。

学：那我该怎么办？

李：先铺垫关系，

第一步，混脸熟，见面记得微笑，打招呼，

第二步，有机会汇报工作的时候，记得适当打造自己的工作亮点，或者适当透露你的工作态度，

比如，你说，领导，你这个咖啡提神效果怎么样？最近一直在加班赶课件，到了晚上就特别困，一笔带过，让他知道，你是一个可以加班努力的人。

第三步，注意收集领导的信息，喜好，平时偶尔带一个小玩意，送给他，就说自己出差偶然看见的，觉得很好，或者自己的朋友从国外带

回来的，觉得很适合领导。

第四步，想办法打听领导的地址，逢年过节，名正言顺的去拜个节。

47、学：请教老师一个问题，年底给领导送礼了，领导要我拿回去，我该怎么办？

具体的情况是这样的：我是做工业品的，一个厂，我在供一个产品，产品口碑不错，这个产品，我刚从厂家手里拿到他们厂的授权。一个副总，分管设备这块，日常和他正常社交，感觉还不错。最近做了几单生意，就找个机会去意思意思。就在他办公室，放了点茶叶，茶叶底下放了点现金，结果这个领导发现以后，一直要求我取回去，可怎么办？我这个厂的业务，是不是要黄了？不要补救措施吗？给我指点一二呗。

我私底下打听这个领导应该不是油盐不进的人呀！是不是我太唐突了呀？

李： 你太心急了，既然知道他油盐不进，第一次还这么送，不恰当。

你可以放茶叶，但是你不可以放现金，

好多人，他是拒绝收现金的，太扎眼了，除非你们私下谈过返点。

如果你送的是这个购物卡，油卡，他可能不会这么抗拒。

一开始，你要送给别人很小很小的东西，这样的话他才容易收下！

茶叶你不要送一个人，办公室里面有十个人，这十个人你都送茶叶了，领导他就接受了。

学：知道了。

李：现在领导让你去拿现金，对吧？那你就去把现金拿走，茶叶，你给领导，你说这是我赞助你们公司的。这样领导是不是就收了？是不是问题解决了？你一定要学会曲线救国。

学：之前工程师我送个 1000，2000，他们都收了，这个方法真好，感谢老师指点。

48、学：领导元旦住院了，我想去看望，顺便送礼，请问怎么做比较好？

李：说个故事吧，

十年前，我们单位的领导动了一点手术，单位组织我们共同去看望，礼物我也随波逐流的带了，

第二天，我又路过医院，家里恰巧还有点营养品，我提上去又跟领导聊了十分钟，

刚好到了饭点，我就跟领导的家人一起去外面吃了一顿便，临走给他家人塞了个红包说：我帮不了啥忙，这给领导再买点营养品。

懂我的意思吗？

如果是单位组织你们一起去的，大家送什么，你也送什么，

他们送 300，你也送 300，千万不要他们送 300，你送 500，你要是这种做了，你就破坏潜规则了，他们就会联合起来吃掉你。

记住，行于众，不要让自己太扎眼，你扎眼了，别人的光芒就被你压

下了，不是所有人的心胸都可容他人，你很容易就得罪了别人。

如果你是自己去的，记得提个花篮去，去医院送礼用花篮，表示俯首称臣，表示对方德高望重，用塑料袋表示咱都是屌丝，我已经很够意思了。

49、学：只知道是领导在哪个小区，不知道领导家在哪里，春节怎么送礼？

李：说个故事：

第一次送礼时，我连领导家在哪都不知道，只知道是哪个小区，

给领导打电话，领导坚决不松口，更是不可能告诉我家门在哪，

我笑笑：哎呀我都到您家门，

领导一愣：家里没人啊，都出去了。

我接着说：我大妈也没在家嘛？（因为领导年纪接近叔伯年纪，所以

我直接称呼他爱人为大妈，我们这边大妈就是婶婶的意思)

领导又一愣：你大妈…她应该出去跳舞了。

我：哈哈，那没事我在这坐车里等一会儿。

领导：你啊，让你不要送不要送，我打电话让你大妈现在回去。

几分钟后找到了领导家，见到了大妈，

我立马迎上去：大妈回来了，哈哈，耽误你跳舞了吧，这不是快过年了嘛，大伯喜欢喝酒给大伯搬两箱酒给他喝。

大妈：哎哟他平时又不缺酒，你破费什么啊。

我：大伯不缺是他的事儿，我做小辈的给长辈过节搬点酒是我的心意…

50、学：春节给领导送礼，但是他不留地址，只知道小区，能放保安亭那里吗？安全吗？保安亭怎么留他的名字呢？

李：这个分多种情况，

一般你们关系到位，且小区里面，没有领导的同事或者其他领导，

那么你这样子送是可以的，

你直接留他的电话或者名字就行了，

或者，你也可以留你的电话跟名字，然后短信告知一声就行了

如果领导的小区有很多单位的其他领导，那么最好就不要这样子送，不安全，

现在送礼，你可以直接让快递跑腿送就好了，送完了，你短信告知一声就好了。

能用市场解决的，就靠市场解决。

51、学员：单位的主管领导过年过节一直保持来往，贵重礼物一直送

不出去，他话里话外意思就是拿点儿土特产品还可以，其他的就不行，他这是什么意思？

李局：他的意思很简单，我们之间的关系还不到位，你不要跨界拉关系，你守好你的分寸，你们之间的关系是不是不好？

学员：算是吧，我之前有部门调整的需求，有个中间人，给推荐了我一下，但我去办公室找他，他说还得找大 boss 才可以，他负责推动组织工作，但这个事情他一直也没给推动，后来找别的关系，找到了单位的另一个领导，人家给大 boss 推荐了，大 boss 也同意了，但是部门的主管领导不同意放人，这事儿就没成，他是负责人事的领导，当时电梯里见到我还说要不要帮着给说说，我还特感动，但是最终也没调动成功！事后我去办公室给他拿了两盒西洋参，他也没说什么正话，他是不是生气我找其他人帮忙了？

李局：是你不会求人了，人家让你去找大 boss，你去了，他就放弃你了，也就是你的头顶只有他这一片天，他才会帮你。

他说让你去找大 boss，但是你跟大 boss 不熟悉，如果你真的去找了，他就 100% 放弃你了，因为他没有看到你的诚意。如果你有诚意的话，他是百分之百帮你的，他只过滤你一次，结果呢，你马上就放弃了，你这个求人办事就破场了。

他说，你去找大 boss，你说，领导，我谁都不找，在单位里面，我只相信你，我找别人磨破嘴，都不如你跺一跺脚，不管行不行，你都帮我问问，不成，我也感谢你，成了，我也感谢你。

52、学员：我是员工，逢年过节没少给领导表示，但是一直没有被提拔，怎么办？

李局：你是怎么表示的？你送的是什么？

学员：一般都是送一些节日的特产还有水果。

李局：你这种送法，就算在送十年也没有用，提拔的本质是什么？等价交换，要么是你的能力出众，能为领导创造价值，你每个月帮领导赚 10W，比不需要送，领导也提拔你，要是你的工资每月 5000，但是你创造的价值只有 3000，不管你送多少，领导都不会提拔你的。

建议，你以后习惯性的送点有价值的礼物，比如烟酒，日常送个 2K、3K，先送一年试试，有位置空出来，你可以带上重礼去争取一下。

53、学员：春节买了水果送老师，想在快递箱子里留个纸条，那内容该怎么写呢？

李局：没必要写什么东西，收礼的人都希望收到的礼物是你随手甩过来的，你没有压力，他也没有压力，你专门拿纸和笔来写小作文，就显得刻意了，你刻意了，别人就会感受到压力。

怎么破？很简单，纸条上你什么都不要写，你只在微信上说一句话就行了，你说老师辛苦了，给你买了一点水果，希望你能够润润嗓子，你把这句话说完就行了。

你在给别人送礼物的时候，你要给他一个解脱的理由。

54、学员：春节给领导送礼，被退回来？之后会发生什么事吗，领导会怎么看我？

新上岸异地女教师，校长是女的，刚去的时候听说她母亲生病，给了她张购物卡，不要；后来春节我回老家，给她带了点土特产，也是死活不要。经过这两次拒绝，我都不知道这次开学回去，我要不要去继续送了(微信拜年有拜)请问您有什么看法呀，领导会怎么看我吗？

李局：你只管送，不需要管别人怎么看，送礼，送的是心意，是诚意，你有心，多送几次，别人总能感受到，你送一次，被拒绝了，就不再送了，那领导肯定觉得你是一个功利主义者，反而对你印象更差了。

送礼，怎么体现诚意呀？

除非你被连续拒绝 5 次，否则你就要一直送，

送礼，有个词，叫三番五次，领导第一次不收你的礼物，那是因为你们关系不熟，你刚到，领导也不知道你是不是炸弹，

所以，她也是在排雷，第二次，你也可以理解成为在排雷，你不要管，你继续送，送礼，就不能要脸，这个世界是属于不要脸的人的，你继续去送就 OK 了。

去了，你就感恩就行了，你感谢在她的带领下，你入职半年，进步飞快，你说她是你的名师，感恩上天，能够遇见她。

学员：嗯嗯，谢谢李局，我昨天已经送过去了，开始也是直接拒绝，但是我说了句下不为例什么的，也收了，我开始还以为肯定就不收了。

李局：下不为例，多么美妙的四个字，这就是曙光。

55、学员：最近单位有一批提拔的名额，我给领导送了一点礼物，领导当时收了，第二天领导把礼物退回来给我，这是为什么？

李局：你送的是什么？

学员：一箱茅台。

李局：茅台一箱，大概是3万，这个价值算是基本入门了，你的工作是多少？

学员：5000一个月，二线城市，收入不高。

李局：那么，你这个应该不属于送礼送轻了，心意是足够的，那估计就是单位里有更强劲的对手。你的诉求，领导满足不了，所以，就给你退回来了。

学员：那为什么他当时不拒绝？

李局：这个原因就很多了，

第一种，就是领导当时不知道你送了啥，所以没有在意，就收下了。

第二种，就是领导以为他能帮你搞定，所以他收下了，但是被别人半路截胡了，所以只能给你退回来了。

56、给领导送礼的 10 条小秘密

1、如果你告诉领导，你家里有一个躺在床上的父亲，你去给领导送礼，领导一般不会收，光脚的礼没人收，穷人的礼物不收，这些都是默认的潜规则，这个秘密，都是秘而不宣，收了穷人的礼物，要是没有办成，咱跟他说，不好意思哈，你的事情没有办成，是咱能力有限，这东西，你拿回去，他立刻就说，好的，谢谢你，这次真的麻烦你了，然后就拎着东西走了，领导看着远去的背景，陷入了沉思，自己帮他办这个事，请了李总和张总吃了两次饭，都是花了自己的钱，动用了自己的人情，最后一分好处没有，还倒贴了 5000 元，这小子的事，以后能不办就不办了……还是跟商人打交道好，事情没有办成，你跟他说，事情没办成，这东西，你拿回去，人家会说，拿个锤子，这事成不成，不要紧，能认识您就是最大的收获~，他这么说了，下次他有事，领导都是全力以赴的。

2、会送礼，会求人的人，改变命运都非常简单，什么都靠自己，不

会跟别人发生链接的人，往往活了大半辈子一事无成，太要强的人，命运一般不怎么好，哎……

3、只要你会送礼，不论你遇到多难的事情，都有人一分钟给你解决，要是你不会送礼，你的问题，就会拖了一天又一天，当你因为拖延，办事一错再错的时候，你就会后悔，如果当初舍得送礼，让别人仙人指路，自己错失一个又一个机会了

4、你想让别人帮你的忙，说完事直接发一个 200 元的红包过去，说你不收，就不要帮我了，不然的话我会难受一辈子的，成不成都无所谓。这话一说，愿意帮咱的人就多了。有人一张嘴就是白嫖，那他 100%的立不起来。

5、作为一个过来人，这这几种人的礼物，我一般不收：

1、不愿意承担风险的人，找我咨询问题都不舍得付费，还指望你舍得给领导送礼，这种人是教不会的，因为他没有风险承担意识，他去给领导送礼，领导也不敢收，因为他 100%是一颗炸弹

2、磨磨唧唧扣扣搜搜逼事多的人，送礼最看重的就是诚意，豪爽大方的送出去才是好礼物，磨磨唧唧就意味后续的麻烦事情多，聪明的领导一般不会跟这种人打交道。

3、家庭条件差的人，送礼是有阶级，正常工薪族的工资拿来送礼都是不够的，所以送礼对于他们来说就是屠龙术。

6、送礼就是投资，投资就有风险，敢承担风险的人都是稀有动物。

我给公司的大 boss 送了两年的礼物，啥也没求过，对方收礼收到不好意思，总想为我做点事，问我要想啥？我说：很崇拜您，从你身上我学到很多东西，您对我说的每句话都是无价的，而我只给你那么一点点东西，我都觉得很惭愧。

突然有天大 BOSS 对我说：单位里有个岗位我觉得比较适合你，要不你试试看，我觉得时机成熟了，试试就试试咯。

7、为何有人小小年纪就立起来了啊？烟搭桥酒铺路，高手带你上高速。那些人都是从小就耳濡目染了的，自然开窍早，优秀的家庭都擅长送礼搞关系，烟酒土特产红包信封黑色垃圾袋家中常备。

8、『 送礼记住三句话：

1、人走茶凉，没 实权的不要送，退休的不送。

2、天高皇帝远，『 不是直接管咱的不要送，不要脑子有坑跨单位送礼。

3、近水楼台先得月，谁离咱最近 咱给谁送。尽量先搞好跟直属领导的关系，然后再搞定公司高层领导。

9、去任何一个新地方。

一根烟，几颗糖，就能轻轻松松破冰。

只要会送礼，就可以链接任何人，链接的人多了，总有能帮助咱的人

10、真话总是说给买单的人听的，“白嫖”嫖的那都是假话。出门在外看到老大爷，问个路，老大爷说不知道，或者随便应付。你给他递根烟，他说前面左拐右拐再左拐，那里有个商业街…你直接给他一包烟，你说你能带我去吗？他说好嘞，你跟我来~只要你会送礼，你会发现这个世界非常温暖，非常友善

57、学员：职场上，请领导帮忙办事，是事前送礼还是事后送礼？

李局：记住一句话：求人办事，事先送礼。

你说你求人，你空手去？你的诚意在哪里？

和珅那句话怎么说？我不是要你的钱，我是拿你的钱，办你的事，

送礼，最难的是什么，承担风险，你害怕送礼了，事情没有办成，自己遭受了损失，但是你拒绝承担风险，就意味着领导要帮你承担风险，你不送礼，你空口白话求人家帮忙，结果人家动用了自己的资源和时间、金钱，最后事情办成了，你送了一点小意思，根本抵不过领导的花销，领导会觉得像吃了苍蝇一样恶心。

你求领导办事，然后你还想让领导帮你承担风险，那么这个事是100%不成的。

聪明人送礼，都是先送礼，然后还补上一句话，领导，这个事成不成无所谓，这东西就是交个朋友。

58、问：给一个喜欢的前领导用快递的方式送礼，门卫说已经给他送去了，领导却没有任何回应，这是什么情况？

老李：你快递的是什么？

答：我们家乡的特产，一些水果

老李：你送之前，有跟领导沟通过吗？就是你有打过招呼吗，比如，你说，领导，金秋十月，领导，我们这里的 XX 特产成熟了，真的超级好吃，我快递一点过去给您尝尝吧，领导说，好呀，这个时候，你怎么送都不会有问题了。。

也就是说，你这个事情，一开始就没有办好，后面才会引发这个后续的问题。

答：之前没有沟通，主要是怕领导不收，所以先斩后奏

老李：其实我一直强调，送礼三不送，奶蛋、水果，土特产，

为什么不送这些？

因为对于领导而言，送这些礼物的，都是垃圾流量领导不喜欢跟垃圾流量发生链接。

我想吃水果，我自己买不行吗？

为啥非要落下你这个人情？

况且，快递水果，到了这边，或许都烂很多了，这个不仅不加分，反而减分了。。

快递过来的水果烂了，就跟送礼送过期的产品一样，不仅没给领导留下好印象，反而让领导觉得，你这人办事不细心，小事都办的不利索，我能指望你干大事？

既然如此，那么这个链接，不发生链接更好。

但是有一点可以肯定的是，送肯定比不送强，平时，别人给我送礼，我也不会刻意说什么，只是在以后的工作中，会多照顾一下。

另外，送礼讲究细水长流，每逢过节都要去送礼，那样才有用，你以后送礼物最好是到领导家里去

59、学：春节，我通过邮寄的方式给领导送礼，怎么让他知道是我送的？

简单的说一下背景：

第一，这个送礼，并不是为了晋升或者利益交换，只是12月份有个正常的程序要走，这个程序涉及到领导，所以希望到时候领导能好说话一些，平常和领导关系也还可以，不希望到时候被故意为难。

第二，为什么是邮寄，因为我在外地借调，短期内无法回去，通过别人送也不好。

第三，怎么让领导知道东西是我送的呢？发短信或者发微信？还是直接打电话话术怎么说呢？感觉怎么说都尴尬，我平常工作就是埋头苦干，对领导比较尊敬，但是情商很低，不会巴结奉承，没有别人那么会说话。也没有主动去送过礼。所以可能因为工作踏实，领导平常对我还比较关照。但交流仅限工作中，没有交情。

第四，没有送很贵重的东西，一些土特产而已。

李：第一，其实我不建议你送土特产！其实既然是涉及到需要别人帮忙办事，不管事大事小，我们必须拿出我们的诚意。

什么叫诚意？诚意一定体现在价值上！所以烟酒一定比土特产更合适！

如果只敢送土特产，那么这个事情就很简单了

你直接一个电话或者短信就行了，你说，领导，

我现在正在某地出差，这里的特产不错，现在正好搞活动，我给您邮寄了一些，XX 快递，单号发您手机上了，请您注意查收一下！

感谢平时的关照！

我第一次出差给领导带礼物，是趁别的同事不在，去领导办公室直接给的。

后来每次出差都会带礼物给领导，所以送礼这事，也就那样子吧！

60、问：评职称要不要送礼？送什么？

李：这个涉及到很多的话题了

你是单位的人事，两个能力差不多的同事有评选资格，

甲平时跟你有说有笑，还经常给你请你吃水果和零食，

乙平时总是独来独往，基本不怎么跟人打交道，

你会更喜欢谁？

假如这两个人跟你关系都很好，能力也都不相上下，但是在评选之前，甲找你吃饭了，然后还给了你两个“信封”，里面都是阿堵物，都是天圆地方。

请问，你会选谁？

所以这个答案是非常明显的，没有人不喜欢收礼物的！

小 A 逢年过节就给我送点东西，我没收没收，但是，我会一直都记得他，总会想着什么时候帮他做点什么。。

所以回归这个话题，要不要送？

一句话，送礼，有条件要送，没条件创造条件也要送！送了，成功的概率大一点，不送，失败的概率多一点。

怎么送？

送车里，家里？地下室？都行，送礼就跟偷情一个样子，哪里有条件，就去哪里送！

送什么？

信封，档案袋，送让别人可以感受到你诚意的东西！

不要送什么钢笔、哪怕是一万块钱的钢笔也不要送，

关于送礼的三大核心原则，我说过很多次了！

求人办事，只要是不能变现的礼物，都是垃圾！

61、咨询：调动工作，给领导送多少材料合适？现任领导不放

李：半年收入，

学员：怎么送过去合适，装信封？这是个问题

李：直接去他家去送就行了，多大的事儿

学员：老师牛逼，我们领导的住处不告诉别人，我怎么打听呀？

李：那就不用送了，你连领导住在哪儿都不知道，对领导而言，你就是垃圾流量，你的东西，他不敢要。

收礼嘛，也是做熟不做生，你这种情况，很明显，你都不是圈内人，说白了，送了也白送。

62、咨询：请问一下李局，平时给老师送礼，逢年过节都要送吗？

李局：习惯了送就送，以前没送，就不送，这个送，要长期送，送着送着，你不送了，你的孩子会很惨。

我的意思很简单，以前没送过，也就不送了，要是送了，逢年过节，都要送。

送着送着不送了，他说世态炎凉啊，人走茶凉啊，现在的人啊，怎么这样子呀

以前，我们村，有个人，我一直给他送礼，我送着送着不送了，因为

我去外地发展了，他就去举报我了，说我怎么样怎么样。

也就是送礼，不要轻易去送，也不要轻易开始。

学员：我的小孩还有一年就升学了，也就是不在这个学校读了，升学以后，还要坚持送吗？因为，我想要二胎，有必要放长线坚持送吗？

李局：不送了，送礼就是等价交换，你暂时没有交换的需求就没必要了。

63、学习各种职场心法，最忌讳的就是学得非常好，但是不敢用。

不要怕，职场就是一个追求利益最大化的地方，你觉得对自己有好处的，就一定要去做。

懂，但是不做，是很愚蠢的，只会让你错失良机，被命运被动的推着走，而不是把命运牢牢的掌握在自己手里。

说一个很老的故事，这个事情，发生在十五六年前，

我的一个远房亲戚是村里的信 X 员，信 X 员是帮助本村的村民去银

行存钱取钱。

因为当时很多村民都是文盲，到了银行也搞不清楚存钱取钱的流程。

所以当年信 X 员是很流行的，基本上每个村都有一个，但是信 X 员不是银行的正式工，并且也没有可能成为正式工。

但是我的远房亲戚却破天荒的成为了职工，他是怎么做到的？

他攀上了我们乡里的银行的主任，攀了将近 10 年，到最后主任想尽一切办法让他成为了银行的正式工。

在这 10 年里主任家的事情他抢着干，

主任的老家也是农村的，主人的父母在农村种了一些地于是每当秋收春耕的时候，

我的远房亲戚总是先把主任父母家的农活干完，再来干自己家的，帮着主任的父母喷农药、拔草等等。

总之这 10 年的时间里，我的远房亲戚像是主任家里的长工，到最后终于守得云开见月明，从一个普通的民工成为了银行的正式工。

很多人都说不知道怎么搞关系，其实你只要多看看别人怎么干就知道了，舍得放下身段，敢于打破自己，很多事，其实都没有那么难。

这个例子说明了什么，如果你想出人头地，改变命运，想走捷径，想快速成功，花时间去 P 附领导绝对是事半功倍的方法。

64、在单位，如何快速获得领导的提拔？

小 A 去一个公司，开始时候能力强，业务也做的不错，

但上班老是瞌睡，且一周早上总是迟到 3、4 次

比他后来的几个人都被提拔了，但是他却没有，

没办法，谁叫他老迟到，咳嗽还多，业务能力强，但影响不好。

但是在后来的 10 个月时间，被领导提拔了三次，是他们一批所有人爬的最快的。

很多人不解，大老板为什么这么欣赏他？

秘密是什么？其实很简单，因为他对该公司的老板做过调查

在他进这个公司之前，就知道老板和这家公司关系，

他知道老板 50 多岁人，喜欢太极， 每天早上都在公园锻炼。

对一个的信息了解的越多，想要跟一个人做朋友，做相见恨晚的朋友就越简单。

他当时一边工作，然后晚上学太极，请了当地最出名的师傅教他，所以他打得很棒，

一切准备就绪，接下来换了工作，进了该老板公司。

接着连续 10 多月里面每天早上 5:30 他就去打太极，专门找大老板位置，

一个星期熟悉了，接下来慢慢和老板讨论太极（因为和老板拜的同一个师傅），慢慢讨论太极，然后和老板成为朋友。

老板也很大气，每天早上一起请他过早什么的，

他也大气，也经常回请老板过早

就这样，早上打太极，晚上研究太极。

天天除了工作，就和老板扯淡，吃饭。过了半年，无意中说出自己公司，老板没作声。

再过了4个月，结果在老板公司就被提拔一级。

后面自己也完成任务非常棒，加上公司开拓市场。

于是他被派出去半年，接下来完成公司核心任务回公司后，直接先升一级，接着过3个月又升一级。

我想表达的是什么呢？

跟大人物建立关系一定要非常用心，要搜集目标的数据、要做针对性的准备，成年人的成功，都是策划出来的。只有傻瓜才相信“成功人士”说自己走狗屎运的说法。

65、咨询：实习快结束了，需要转正，想给领导送礼，请问怎么送比较好？

李局：很多人给领导送礼，送了一条烟，马上说：我转正的事儿，麻烦您了。

你转正的事儿，又不是他一个人说了算，所以你的东西，他收了，反而睡不着，甚至会梦到自己坐牢了，你一直送，领导说，转正的事儿，你争取下，你说：争取个啥啊，在哪儿不是做贡献啊，领导说，你先走个程序嘛，你勉为其难说：哎，那就走个吧，失败了，咱说：我说我不行吧，你非要让我上，我啥水平我不知道吗，谢谢您高看我，领导说：别急，下次再试试，你说不试了，我对我目前的待遇非常满意，你没野心，他反而帮你了，也就是你不能让领导有压力，有人说了，马勒戈壁，我都送礼了，为什么还忍着，我只能说对不起兄弟，你别忍了，你去爆炸吧，领导让你试试，你成功了，你要说：哎呦，又是你帮我使劲了。

一句话，去送就好了，习惯性送有价值的东西，如果领导拒绝你，你就说，这个是自己的一点小心意，在这实习期期间，你在公司学习到了很多，也跟领导学习了很多，一直感恩就好了。

很多人送礼，被拒绝一次，就不送了，这个是错误的，你要先连续送

5次试试看，5次了之后，你就知道了。好女怕磨，大胆去送就好了。

66、咨：给领导送礼，发了微信，他没有回。这是什么意思？

李：有记录的东西，领导是不会碰的，你直接拿去领导家就可以了。

没看见有的的家长，给老师送礼，然后记录下来，等还在毕业，局反手一个举报，老师就下课了吗？

没看见，很多工作群，就因为领导一句话，然后被截图传播，领导就下班了吗？

一句话，领导不会回你的，回了，证据就坐实了。

最好的方式就是你电话跟领导说。

67、学员：怎样感谢在职场上提拔过你、拉过你一把的领导？

不仅限于企业、公司，体制内，包括所有人脉圈。

不仅限于语言上的表达，还包括行动，例如怎样操作方式，表示方法，送礼，登门拜谢

李局：口头的感谢苍白无力，只有实实在在的物质最为动人，带上烟酒+红包，请客吃饭，登门道谢都可以，也可以 KTV+按摩走起。

你呀带上礼物，直接去领导家里，领导说，你怎么来，你说，领导，感谢您一直以来的对我的关照，我一直牢记在心，这就是一点小小的心意，都没能完全表达我对您的感激之情。

他要是还拒绝，你说“领导，这不是给你的。这是给孩子、嫂子、老人，叔叔、阿姨的。重礼不送贵人，一般情况下，领导都会收下的。

要是领导还是拒绝，你说，领导，这次是我冒昧了，这是我的一点心意，东西也不值钱，就这一次，下不为例。

给别人送礼，不要别人一拒绝你就当真了，你要给足别人面子：领导不想要，是我死命给。

领导提拔了你，你去送礼，其实送礼不是最重要的，最重要的是什么，是表态，表什么态？以后我就是您的人啦，以后我就以你马首是瞻了。。

领导为什么要提拔你？其实还是为了强化自己的权利半径，也就是你入圈了，所以你要明白。

68、送礼的秘诀是什么？（1）

我是一名入职两年的大学生，山路九曲十八弯的小山沟出来，

在公司干了两年，勤勤恳恳，默默付出，但还是原地踏步

现在，我想往上爬，主要是穷怕了，

读书时同学知道我穷，舍友出去玩呀，聚餐呀，都不带我，我孤独呀

周围的人知道我家穷，也没人来我家走动，要是有人来了，我家人都会受宠若惊

毕业求职面试，像样的西装也没有，别人面试3家公司基本就有一份offer，我木讷，不善言谈，还很土，面试了30家，才有一家公司给我机会。

怎么往上爬呢？怎么做呢？我每晚都焦虑的睡不着，我没有答案，我感觉晋升无望

我打开知乎，搜索，怎么升职加薪，怎么获得提拔重用，我每天打开知乎又关闭知乎，但是依旧没有答案

那些答案，在我看来极度可笑，他们只会说一句话：做好本职工作

要不是自己经历过，不然还真是信了它个鬼

这两年，我 996，我无偿加班，我从不抱怨，然后那些能说会道的，都升职了，入职时候，我干什么，两年了，我还在坚守岗位..

我不断反思自己

知道我看到了李局的几句话，它就像黑夜的闪电，划破了我心中的黑夜

“什么都是关系的产物，经营什么都不如经营关系。有关系什么都能化解，什么都能连接。没有关系或不会经营关系，连自己原本拥有的一切都会消失殆尽！”

“职场新人只考虑两个问题：怎么搞业务，怎么经营关系。此外，考虑什么都是错的”

比起那些只会说：做好本职工作，那种瞎扯淡的话，我觉得李局的话，可以点化众生，它直指本质

我马上加上他，拜他为师，让他教我怎么搞关系

他说，我没有送礼基因，不想教我

我问他，什么是送礼基因？

他说，那是一种感觉和状态，通过寥寥几句话，它可以判断出，我的礼物他不能收下，哪怕这个礼物价值只有 200 块

李局他拒绝了我，不行！救命稻草就在手上，我一定要抓住！

我死皮赖脸，我不耻下问，我跟李局说了我的现状，说了自己这几年的和前半生的不如意

最后，我忍痛给了他一个 200 红包，我说，求您给两句话就行了

看来是我的诚意感动了他

我给我说了 50 句话

但是，我脑子愚钝，只记下了几句话

1.送礼是一项投资，既然是投资，除了有投资的眼光，投资的目标，还需要有投资的资本，他说投资是有钱人的游戏，说我太穷了，不适合投资，因为穷严重影我的心态，没有良好的心态，做不了投资，因为穷，会让我过份看重每一分钱，不舍得投资，因为穷，会让我急于求成，付出马上就要回报，因为穷，没能达到我的预期，我会爆炸，我会乱咬、我会炸伤他。

2.人是社会关系的总和，你是什么人，你能到达什么位置，取决于你身边的关系，强将手下无弱兵，皇帝身边无小官，

3.怎么搞关系，搞关系就是参与领导的生活，搞关系就是参与领导的吃喝 P 赌，搞关系就是想办法跟领导同流合污，越是庸俗的关系，越是肝胆相照的关系

4.搞关系，一定要找到核心的关键人物，他手上有我需要的资源吗？我手上有他需要的资源吗？有，我怎么去巴结他？不，是我应该如何

与强者同行？

69、送礼的秘诀是什么？（2）

很多学员让我分享送礼有关的 B 玩意，

说真的，我不想分享，

主要是我这个技术含量太高了，沙雕学了不会用，用了，反而很容易弄巧成拙，

太复杂的我不讲了，我讲点儿简单的送礼小套路吧。

这些套路适合屌丝。主要是屌丝急功近利，求速成，只能学一些跟术有关的点。

1、领导要平调或者高升了，习惯性的去送行或者祝贺。当初在子公司三十多人，领导从子公司平级调回总部，不再负责管理工作，临走前头天晚上去看了看他，结果回去后不久正好部门缺人，他就把我提拔到他部门，还给我升了职，还帮我张罗了婚事，这是自己前几年职场上一个重要转折，否则可能我现在还在职场的底层呢。

2、领导的家人生病或者上大学，是一个很好的契机。我们单位二把椅的母亲住院，一个女同事天天去医院照顾，后来该同志成功晋升 FC。

3、贵人都是舔出来的，很多人不知道。她是我们校区的合伙人，某天，我跟她聊天，她说她生病住院了，我立马换上西装，提着 200 块钱的篮子水果，来到医院，我给她削苹果，按摩，给她讲笑话，把她照顾的妥妥当当，她隔壁的女孩子问她，我是她老公还是弟弟吗？她说，我只是一个业务员。是的，我就是靠着这种舔，她把学校未来 3 年的业务都给了我。送礼，就是把自己送出去！

4、送礼就是投资，我一个朋友破产了，我知道他的能力，然后我请他吃饭，听了他的计划，我知道他还是能起来的，我给了他 10 万，我还帮他交了几年的手机费，水电费，，，，，，，，，，等等。这两年，他起来了，提了 50 万来我家，说是一点小心意，感谢我当初的认可和支持。

5、岳父岳母过生日，习惯性送礼，一般送钱比较划算（5000 到 1 万的那种）。岳父岳母一定要给外孙发压岁钱，再不舍得，也要发。同样，作为女婿，逢年过节，给岳父岳母大人 5000 到 1 万的现金就行了。不要转账。虚拟数字，大家都没感觉。直接给现金，大家才有感

觉。现金为王，嘴甜为王，屁大为王。

6、别人送自己啥礼物了，要习惯性记下来，啥时候送的，为什么人家送这个礼呀。问题要是帮人家搞定了，这个礼物就不用退了。要是不能帮人家搞定，这个礼物呀，一定要还回去。原则上，养成送礼的习惯，而不是养成收礼的习惯。送礼没啥风险，收礼才有风险。做人啊，要习惯性做没有风险的事儿。

7、不要送土特产，水果一类的。要么送红包，要么送个购物卡。土特产呀水果一类的，无论送给谁，谁都没感觉。

8、送礼，送对人，很重要，重礼不送贵人。一个物流老板，我父亲听说他儿子生病住院了，他跟我母亲一起晚上去老板家，包了五百块，我父亲说，听说孩子住院了，这点钱给孩子的，别嫌少，当时老板笑了笑，收了，然后第二天老板让我父亲第一个发车，先给他车装好，每次都最照顾他，后来老板说，很多人给他送礼，成千上万的太多了，但是没有一个人问问他儿子的事，只有我父亲一个人，虽然钱很少，但是他感受到了真情实意，自此，他们很交心。

9、上大学，我是贫困生，我想申请国家的助学补助，我送了1K的购物卡，最后得了一个名额，跟我同村的朋友，也是同校但是不同学院的，第一年，他没送，没申请下来，过年的时候，他问我，我告诉

他，他第二年也送，然后他也得到名额了。

10、人与人之间的距离，或许就是一根烟，一条烟，一瓶酒，一箱酒的距离。自从我明白了这个浅显易懂的道理后，再没人为难我。XX一直看我不顺眼，他女儿转校的事儿，我悄悄帮他办了，此后，他见到我就笑，像春天的花儿一样……

关于送礼，我就写这么多吧。

太破财的送礼路子，我就不写了。

以上8个小道道全消化掉，也足以秒杀90%的韭菜。

大家有啥想补充的，直接在群里聊就OK了。

70、送礼的秘诀是什么？（3）

以前有一位老领导，我们一起共事的时候，关系很不错，

他为人正直，有正义感，特别喜欢帮助我，

后来，单位改革，要对人员进行调整，

他去了平级单位，但是没能带上我，

这次之后，我知道，我们几乎不会再有什么交集，

去年，有一天，听说老领导母亲去世了，

单位的很多人都知道他是个孝子，

他爸打小身体就不好，不能干活，

全家靠他母亲一个人在冷库里搬鱼粮站卸车撑起来的，经常4、5点钟就出门干活，

也是他母亲，到处打零工，攒钱坚持供他读的大学，

所以能够想到母亲没了，对他是一个巨大的打击，

我想着，要为他做点什么，

我就找了几个跟他有联系的、走的近的几个前同事，

我包了两台车，组织大家一起去乡下吊唁，

我还找了以前单位人事的同事帮忙，查到了他老家的地址，很偏远的
一个村，没打招呼就直接去了，

在牛掰的导航的指引下，七拐八绕，来到了他们镇上，然后一路问，
一路打听，终于找到了

上午出发，天黑才到，拜祭了一下，握手之间老领导落了泪，

我们几个人赶紧拥抱了他一下，拍了拍他肩膀，匆匆别过，趁着夜色
又回去了。

后来，老领导经常组织我们几个人一起吃饭，聊生活，谈工作，还跟
我们分享了很多秘密。

再后来，我们几个在各自的单位都升职了，抛开我们的努力，其实老
领导的指引其实让我们少走了很多弯路，

贵人的指路和提携，在职场中，确实可以让人走得更快。

你说，送礼有什么秘诀？无非就是真心换真心而已，你真心对人，自然就知道该为他做什么事情了，他感受到了，自然也会给予相应的回馈。

送礼，就是你给我一颗热忱的心，我帮你少走点弯路罢了。

71、送礼的秘诀是什么？（4）

2000年的时候，老张，来我省筹建一个省级机构，

跑前跑后，干了一年，整个人瘦了十几斤，

终于，皇天不负有心人，筹建成功了，

可是刚开业，就被走了上层路线的人，摘了桃子，

一纸调令，他就被调回老家了，相当于，一年时间的努力都给别人做嫁衣了，

我看得出，他很不甘心，失望且无奈，

但是我很欣赏他的为人和办事风格，

于是，在他临走的之前，我找了当地的师傅在窑厂做了一套茶具，红色的，柿子形状，一壶四杯，寓意就是祝他柿柿如意，事事如意。

在他临行前一天，我来到他的小区，

那天有点晚，是晚上8点之后了，我估摸着，他应该吃完饭了，比较方便，

我直接敲他的门，进门之后，他东西收拾的差不多了，

我简单做了几句问候和他下一步的计划，他做了回应，

期间，我从他的眼神里读到了感动，

虽然对世事不甘，但是我从他身上感受到了他对我的热情和感激。

在后来，我们再见面，他已经是北京手握铁拳的一方人物，

每次我去北京出差，他都要追过来喝几杯酒，还会问我有没有困难，有需要跟他说一声

他说他当年走的时候，最不想看到的就是人情薄凉的一面，

但是我去见他了，让他觉得这世间还有那么一丝温暖。。。。

这让他很感动，他说这丝温暖和善意，陪伴他走过了最初艰难的几年。

你说，送礼有什么秘诀吗？

没有，无非就是向冷庙烧香，对有潜力的人进行投资罢了！

得志时送骆驼，不如落魄时送根针，切记切记。

72、给领导送礼，把礼品悄悄的放办公室了，微信告诉了他一下，他不回复，什么意思？

李局：

1.领导不会回复的，有记录的东西领导不碰。

小王：领导，我给您送礼了，放你办公室了，

领导：好的，收到了。

你随手一个截图，几年后，领导要升G，要面临上面的考核，恰巧你需要领导帮忙，你想让领导给你点好处，领导不给，你顺手把截图给领导看，

然后，你就是王总了，王经理了

2.领导不回复，或者给你一个微笑都是好消息，他回不回复不要紧，只要他把礼物收下就好，如果不收，那你，就要提着礼物直接登门

3.礼品放在办公室之后，你可以电话说一声，而不是微信、短信这些有记录的东西

4.送礼最好是当面送，因为电话也有可能录音，领导担心安全，可能会拒绝你，即使他愿意收，但是领导是不会为这几个歪瓜裂枣冒险的

5.礼物不当面送，诚意是不足的，送礼是小事，关键是送礼的时候，

能面对面聊两句

6.送礼的第一要求就是安全，就是我们之间的交易密不透风，好处大大的有，且100%安全

7.送礼，一定要给人退出机制，一定要给人安全保障，你在有监控的地方给领导送礼，送100次都会被拒绝，你不开窍，你不安全，你不懂事，你的礼物，没人敢碰

8.没送过礼的人，总觉得送礼，是简单的，真要他去实操，会发现，那是千难万难，每一个细节都有问题，都有不安，大脑说自己学会了，手脚说自己学废了。

9.世界上最远的距离不是天涯海角，而是知道和做到，谁都知道送礼能改变命运，但不是谁都能做到，这就是为啥一个县城往往只有三五个地产开发商，他们不求回报，他们默默付款，默默付款，在付款中被一遍又一遍的筛选出来

10.很多穷人害怕送礼，其实，他们送，也没人敢要，收礼的人，一般多掂量对方的家底，学渣给老师送礼，老师一般不收。

73、给领导送礼，怎么说，可以让对方自然的收下？

李：看《雍正王朝》送礼片段

A：羹尧啊，你不应该给我送东西呀。

B：中堂，我知道您一清如水，从不收受别人的礼物。

因此我也没敢带别的东西来，您看这是几篓桔子。只不过是让您尝尝鲜。这几把竹扇也是读书人之间经常馈赠的雅物。

只是，这几匹蜀锦和一包天麻，是我孝敬太夫人的一点心意，中堂，我没把您当上司看，就看在您是前辈的翰林，我是后辈的进士。如果这点不像样的东西，您要不收下，也太扫我的脸面了吧。

A：既然你这样说，那好吧，来人啊。

C：在。

A：我上次在湖州买的一盒湖笔呢，拿过来。这天麻，我代老夫人收下了。这盒湖笔就算做我对你的回赠，其他的东西嘛，就请你拿回去吧

C：年大人。我家大人已经是破了例，给您天大的面子了。那些东西如果你不带走的话，这包天麻，我家大人是不会收下的。

B：中堂，下官今天才知道什么才是真正的清官。

74、学员：送礼第一步，如何跟领导建立一个好的关系？

李局：利用人都有好为人师的特点，有事没事请教领导一些有技术含量问题，不要太简单，也不要太难，领导能够办到，又能彰显他的水平，一旦领导在你的身上投入了时间和精力，他就会对你的成长抱有期待，他就给你更多的资源和机会，让你来证明，他的投资是有价值的。

请教一个人就是对一个人最大的奉承，请教就是最好的拍马屁。。。。

请教问题，汇报成长，然后拉进关系，屡试不爽。。

75、该不该给领导送礼，送礼不收怎么办？

我是个关系户，进去了SY单位，基层。

当初找关系的领导调动了，单位没有认识的人了，工作现在比较稳定。

想给小领导送送礼，部门就3个人，一个女的，跟领导有利益关系，一个男的，父亲是我们单位中层领导，和我关系比较好，从小玩到大的。

他和我说，中秋节应该给领导送礼，最起码搞好关系。但是我感觉我和领导关系不是很好，送礼不一定能收。

他说收不收是他的事，我的心意到了就好了。

于是我买了两条烟，中午去领导家楼下，他还在睡觉接的电话，结果他没有下来，说你不要瞎捣鼓。然后我就挂电话走了。

领导会怎么想我？我到底应不应该送？还要不要继续送？

李局：你送多了，熟能生巧了，人家才要你，你送的少，训练的次数少，谁都不敢要你的东西，怕你是炸弹，怕你立马要回报率。也就是送礼，是送多了，感觉出来了，你的东西谁都敢要，你上来就拿最牛B的人练手，被拒绝是正常的

这里，其实也是你不会送，你见过有谁大中午的去送礼？这是生怕别人不知道？是我，我也会拒绝你！

送礼，最好晚上直接无领导家里，你到了楼下，给他打电话，你就说过来看看领导，就耽误领导一分钟，他下来了，你把礼物送出去就好了。。。

76、过年，怎么给领导送礼？送什么好？（2023 年我的实操故事）

今年春节送礼如下：老大正科，两条烟合 1800，

分管领导，地方特色小吃＋一条烟合 600，

部门头头，地方特色小吃＋水果合 260，

前分管，水果 100。

送得非常不讲究，但实在没那心思了，

比如老大在看王小波（快递盒告诉我的），我一没动力二没耐心去找个合适的礼品了。

给老大的烟现在都没给出去，下班时间在老大家楼下打电话，老大婉拒。

初七到今天跑快 10 趟老大办公室了都不在，已经不敢跑了，打算下班再去楼下打电话试试

不惭愧地说，我是半个业务骨干，送礼也不求别的，只求平时摸鱼溜号别深究，真想进步，还得找大领导。送给大领导就当买彩票，送小领导当买方便。。。

但我有个很不幸的故事分享给大家：

我工作所在县的 swsj 是舅舅的大学同学，关系一般般那种，也曾提携过舅舅。我试用期内带我找过人一次，话没说两句就推给秘书了，后来秘书表示“试用期不给领导添麻烦”。现在大领导、秘书都已调离，我孤单留在原地。

77、学员：给领导送礼，领导不收，还要不要继续送？

我在私企工作，我的直接上级最近离职了，我的工作就需要直接跟我上级的上级汇报了。我直接上级在位时，我与这位上上级不熟，没有什么交集。这几天从国外休假回来，给这位上上级领导买了条烟，借着汇报工作的机会，把烟拿给了他，说是旅游带回的小礼物，但是他拒绝了，说谁送东西都不收，这是我第一次给领导送礼，觉得很尴尬。事后我分析，是不是因为我们并不熟，他不太了解我，所以不敢收？还是因为大家都在公共办公区，怕别人看到？我已经尽量选择下班时间人少的场合了，这个礼还要不要再送？

李局：关系不到位，先别送礼，先把工作做出成绩，多汇报工作，确认自己的关系比较好了，从一根烟，到一包烟，再到一条烟，逐渐升级。。

像你这种情况，是因为关系不到位，对方才不收，所以，你要继续送！一直送，就一直有机会，只要你舍得送，他很快就会释放出对你的热情。

78、学员：春节给领导送礼，送到领导家楼下还是上班前放到领导办公室？

领导都是独立办公室，G企。

李局：

别人怎么送礼？你了解过没有？个人建议直接去领导家楼下给，见面聊两句才是关键，礼物本身没分量。

送礼，尽量不要给领导添麻烦，你送到领导办公室，大包小包的，领导拿出来，也怕别人看见，为了不尴尬，他只能把所有的礼物都堆在墙角了。

你先想办法，通过领导的老部下，司机或者秘书，找到领导住址，你找个晚上8点左右，来到领导楼下，你说，领导我现在在你小区门口，你方便出来一下吗？就耽误你一分钟。

他出来了，你先打招呼，然后说明来意，说自己就是想来给领导拜个早年，说完，礼物就递出去。然后再客套几句，收摊就行了。。

79、学员：过节如何在办公室给领导送礼？

节日到了，准备了礼送领导，但是办公室人多，领导也不是按时上下班，等了几天都等不到合适的上下班时机，怎么办？把礼物放在领导办公室，在告诉他第二天来看？？

李局：过节才送，这个就不开窍了！提前送，送家里或者私下找一个没人的地方送礼，公众场合不给领导添麻烦！这是很基础的常识。

一般来说，我们会选择提前一周左右就给领导去送礼了，但是商业上，给合作伙伴或者潜在的贵人送礼的时，特别是过年的时候，一般都是提前一个月，毕竟人多，走完一圈，都要花费大半个月了。

特别记得，生活中值得我们送礼的合作伙伴越多，就说明我们越有潜力，

你不信，你看看，商人，逢年过节都去送礼，

普通人，逢年过节都是自己在家大吃大喝。

最后说一句，送礼，尽量不要大包小包的往领导的办公室拎东西。

80、给领导送礼的几点心得体会

1、高级别的 leader 下马，收礼只是表面，背后的逻辑是战队和利益博弈，该送的还是要送的。

2、人交往的过程是：认识--熟悉--信任--心腹，第一第二个阶段送不出去很正常，第三第四阶段只要是权利范围内，基本都没有任何问题，在第一阶段，送第三阶段的礼，办第三阶段的事情，送不出去很正常，这个时候就需要中间人来润滑。

3、逢年过节，我一般都是提前一周去，赶在临放假前夕去，leader 忙，他可能没空见你，且越是节点档口，越敏感，不如提前送。

4、若送就要好好送，现在物价飞涨，低于 2000 元，不太好送出手，当然，日常送人尝鲜的特产（要送小而精）除外，但逢年过节，低于 2000，说不过去，

5、第一次送礼，不要寄快递，如果熟悉了，可以寄快递，送快递缺乏诚意。

81、学员：春节给领导送礼遇尴尬，他回了更重的礼，领导是什么意思？

每逢春节，我都会给领导送2瓶1573，大概连续了6、7年，年后领导也会回送我一些礼物。今年，酒已备好，打算过了小年，年味儿重一些，再送给领导，没成想，领导今天先送我了2瓶1573，请问李局，这是什么情况？

李局：原因很简单，不愿意被你绑架，知道你的家庭状况不怎么样，我们这儿，孩子学习差，老师不要你的东西，你孩子学习好，他敢要，咱是危险人物，领导不敢接咱的东西，咱有送礼基因，领导能感知出来。

换句话说，领导过滤你了。

82、学员：给领导送礼，送礼品和送钱哪个让人更喜欢？

李局：分阶段，分人，也分目的

刚开始，送礼礼品，后期送购物卡或者烟酒（可变现）

小人物送礼品，因为他们不敢收钱，大人物送钱，因为他们对礼品不感兴趣

日常维护送礼品，求人办事送钱

送礼，讲究的是灵活，不能太死板。

83、学员：为什么普通人总是学不会送礼？为什么大多数人去送礼总是送不出去？

李局：原因有很多，大致有几点

1、他们只想听的是送鹅毛送袜子改变命运的故事，他们不懂等价交换。

2、因为他们害怕承担风险，如果一个人敢把几万块钱说扔就扔，那么他送礼的成功率还是非常高的。

3、因为他们总想以小博大，拿着 200、300 的礼物就想让别人给他办市场价值 2、3 万的事情。

84、《开尔行贿记》，云南开尔公司的送礼秘密

PS：中国还有多少开尔集团？没人说得清。开尔集团爆出来，只是靠山倒了而已。

靠送钱摆平领导拿下项目,5000 元起家的开尔公司短短几年实现年营销 2 亿元

1、畅通无阻的礼物：名、利、色。

2、送礼啊，无论是大人物还是小人物，我们只送现金永远都是对的。

“送钱，就可以把一些领导摆平。送钱，一些领导就同意让你做一些项目。”公司高速扩张的“秘诀”就是“送钱”。

3、开窍的人，都是直接给我送钱，说领导辛苦了，事成不成，遇到您，认识您，就是我最大的福气。这样的人，都是开窍的人。习惯性承担风险，习惯性承担责任。可惜这样的人，实在太少了。贪污需要很高的修行，行贿需要更高的修行。

4、刚上台的小领导，开始收礼，奶啊土特产啊都收，收了，这个事能办，就帮我们办了。慢慢他觉悟高了，觉得自己收个奶啊收个土特产，就帮人把事儿办了，亏啊。慢慢就不收奶或土特产了，开始收烟酒。烟酒多了，觉得麻烦，就只收购物券或现金了（，任何人都需要开窍的，这个开窍就是自己领悟到了什么，领悟到了什么，体验到了什么）。

开尔公司的财务处有一张送礼专用的“资金储备卡”，卡里常年放着过百万资金，名义上是差旅费，实则是行贿储备金。

5、改变命运，从尊重潜规则开始，是尊重共识开始。所有的标新立异都是自取其辱。

6、改变命运，就是习惯性的跟着已经改变命运的人学习，人家怎么做，我们就怎么做，而不是有什么道德洁癖。

“公司里包括我本人送的一些红包、钱，还有他们业务员送的，我们从来不做任何记录，财务上面不允许有任何痕迹。”

7、送礼是越送越简单，越简单越有杀伤力。简单的东西，就是现金（必须用红包装），黄金，烟酒。送礼，只送这3样就行了，车啊房啊不要送，太大的东西，人家害怕呀。送礼，是施与受彼此都安全，

而不是说只保障一方的利益。

8、别他娘看我年轻轻轻，我早早就知道了这个社会到底是啥颜色。

到底是啥颜色呀？

哈哈，灰色+金色+黄色。

灰色=我们之间的交易，永不密不透风。必须确保领导 100%安全。

金色=跟我们合作，放心好了，利润大大的，钱啊，100%到位。

黄色=放心好了，你的精神需求和生理需求，我们都会帮你搞定的。

9、送礼，就一个原则：先保证对方 100%安全，对方觉得咱对他是 100%无害的，后面的事儿，都是自然而然给办了。送礼绝对会上瘾的，因为回报率，实在是太高太高了。90%的大钱都是靠行贿搞定的，共勉之。

10、以前收礼，收了 40 多箱牛奶，喝得俺全家难受。烟酒，消化不了，可以卖掉。但让媳妇出去卖消化不了的烟酒，太扎眼了。还是收钱划算呀。当然，我们只收现金，任何电子交易凭据都没有，大家都

安全。

11、开窍的人，他的钱是100%安全的，任何领导都敢收。不开窍的人，看人家落马了，就会习惯性说，这个领导向我S贿1000万，我不给他，他说他弄我。这样的事儿有吗？有，不过概率非常低非常低。更多的领导，都是收了钱就办事儿，收钱不办事儿的领导10个有9个是农民出身的。由于他们是农民出身，缺乏世袭的贪污经验，所以落马了。

“花得少”反倒会引发公司不满，业务员张*回忆，郑*曾“点拨”他：“为什么说你获取不到项目？没有舍得花钱，没有更多的开支。”

12、送礼绝对会上瘾的，因为回报率，实在是太高太高了。90%的大钱都是靠行**搞定的，共勉之。

13、一直送礼就一直有机会；一直不送礼就一直没有机会。送礼会上瘾，收礼会上瘾。这就是现实。

为扩大公司在昭通的业务，郑*在试探中一步步拉近与陈*的关系。从烟、酒、土特产等礼品到现金，得到“认可”的郑*不再拐弯抹角，而是直接跟陈*讨要项目。此后，陈*走到哪儿，郑*的业务就跟到哪儿。

14、送礼不要一下子几十万过去，人都会害怕。要先从1千2千的开始，再到5千一万……以此类推。

15、送礼，是先铺垫关系再送礼，关系不到位就不要去送礼，送了，也会被拒绝的、

16、送礼，由浅入深，才能九浅一深，你一上来就玩"深喉"，美喉王也会抗拒的

17、陌生人的破冰，非常简单非常简单，只要咱的烟，比他的烟好，他就会跪你。只要咱的水啊，他接了，无论你说什么，他都不会拒绝你。只要咱的饭，他吃了，无论你问什么，他都会告诉你。

提起成为“销售冠军”的原因，殷*有着自己的“独门秘笈”：“单位的18手、分管领导和经办人，基本上就是这些”。

18、送礼，一定要找到关键人，才容易一送见效，送礼，绝不要非战略机会点上，消耗战略性资源。

19、搞关系，一定要找到核心的关键人物，他手上有我需要的资源吗？我手上有他需要的资源吗？有，我怎么去巴结他？不，是我应该如何

与强者同行？

20、魏忠贤办事流程：1 找到关键人。2 搞定关键人，送礼。3 成功了，再拿分红。4 把解决问题的人，当成贵人！当成这个问题的大股东。

如今社会上的“潜规则”是，要是不给**人员好处，就拿不到工程，谁给的多谁就能拿到。他们给点好处费，是理所应当。

21、谁帮过咱，咱一直感恩就行了，咱一直送礼就行了，哪怕他做了很多对不起咱的事儿，咱也继续感恩，继续送礼，有这个格局，所向披靡，无往不胜。

22、一直送礼，所以一直都有机会。就是因为咱爱送礼，上面的领导才一直给机会。给别人送礼，就是给自己机会……

他还会亲自打电话给水富、盐津等基层****，直接授意让开尔公司来承建相关信息化建设项目。

23、只要大人物愿意帮咱的忙，无论干什么都是无往不利的。

殷*拿下了这个项目，并给出了合同价 10% 共计 40 万元的回扣款。殷*如法炮制，又“摆平”了多名 LD，拿下了多个项目。

24、送礼才是一招鲜，吃遍天。

25、为什么商人送礼的成功率高？因为他每个月 5 万 10 万的赚，每月拿个 5000、10000 的送，他不心疼，他可以拿这些钱大大方方的送出去，领导能够感受到其中的诚意，自然也收的放心了，再说了，商人这群人，天天送礼，天天请吃饭，送礼这玩意就跟喝水一样简单！什么都是练出来的。

26、什么叫饮水思源？OK，我帮你赚了 1 万，你分我 1000。这个简单吗？不简单。到手的蛋糕，没人愿继续分。所以有人赚点儿钱，就在江湖上消失了，不舍得分钱的，都是一锤子富贵！

其签字至关重要，但是他的贪婪连郑*私下里都觉得“刀子太狠，要的太多，让人受不了”。

27、送礼，遇到贪得无厌的人，要学会主动止损！

张**的“胃口”也越来越大，授意唐*通过帮其炒股的方式将受 H 款“洗白”。唐*对于这样的要求也心领神会，不仅以他人名义为其开设一股票账户，还将代为保管的 400 万元及其它贿赂款打入其中，共计 1200 万元供其投资。

28、没有不喜欢钱的人，前提是你要让这些钱干净且安全，大人物只喜欢拿属于自己的钱。

29、送礼的最高境界，是送有钱也买不到东西，比如一些名贵的墨宝（必须是真的）。百度曾国藩是怎么送礼的？李鸿章是怎么送礼的？左宗棠是怎么送礼的？也就是你想到的任何牛人，你都可以百度下“XXX 是怎么送礼的”。开窍是从尊重潜规则开始系统学习送礼开始的。

30、求人办事的各类技巧，在富人家的家庭叫生活常识。在穷人家里叫委曲求全，叫“士可杀不可辱”，叫“歪门邪道”、叫“不正之风”，叫“小人的伎俩”。

85、学员：职场中，过节和过年都要给领导送礼吗？

李局：如果你之前送过了，那么后期就不能停，过年过节都要送，

如果你之前没送，那么你就要想清楚了，要不要送？送了，这根香就点着了，是不能熄的，逢年过节都要去的。

我的看法就是送，一直送就一直有机会，送礼越送越想送，收礼也是

越收越想收，这就是现实，

习惯性的去适应环境，而不是挑战环境，挑战环境的基因最后都“物竞天择”的被淘汰了。

习惯性的去送礼，习惯性的去表达善意，总有机会的。

86、学员：给领导送礼，为什么大多都是送烟酒？

李局：我不抽烟，这并不妨碍我喜欢华子，

我不喝酒，这并不妨碍我收茅台。

这些礼物转手送人有面子，自己变现有价值！

为什么要送烟酒，这个我说过很多次了！

送礼是为了表达诚意，什么叫有诚意呢？就是习惯性送有价值的东西！

烟酒的价值就是一目了然的，领导收了，可以自用，不喜欢还可以拿去转送他人，还可以拿去街边的烟酒回收店变现。

领导不收，你拿去退，也损失不了多少钱。

87、学员：老师，我给我们总护送礼他都给我退回来，我去院长家，楼都没上去，他说让我有事去他办公室，家里也没有什么有能力亲戚，看着身边不如我的都提护士长了，我怎么办呀

李局：这个送礼啊，长年累月送才有效果。你的功利性太强了，是有需求了才烧香磕头。人家是比较反感的。

他让你去办公室。你去就是了，直接问：咱院提拔护士长需要啥条件啊。然后你对号入座就知道答案了。习惯性拜领导为师。不要送太贵重的东西，熟悉了，一点一滴加重筹码。欲速则不达。先听他的话，反正你知道他家了。

问：那我还给总护送吗，前几天他把今年八月十五和春节送的卡都退回来了，还说给别人谁谁提拔都没要，院长还有八个月退休了，总说不爱管这些事了，顺利退休得了，年前提了两个他的亲戚

李局：你是送的什么？

问：超市卡

李局：你是送晚了，这个一般需要提前2到3年送，领导平时三节两寿，你送了吗

问：那您说我怎么办呀，以前的院长认识，但是疫情我们医院出事，院长给pass了，去年这个副院长上来了，总护还有六七年退休，我就是一个小人物，家里没什么本事，赶上疫情去了一线，和我一起的另一个也提了，也怪我，之前我没送，我一看他们都提了，我才察觉，没去一线的领导亲戚有的也提了，就我没有

李局：你是送礼晚了，这个只能等下一年了，现在用一年的时间做准备。先他快退休了，不会去冒险了。你是有需求了才送礼，人家不敢收，没有合作基础。慢慢熬吧，不要直接提需求，三节两寿坚持送就行了。

学员：那我就先给总护送。

88、学员：年底发了5W的年终奖，我过年给领导送了500的茶叶，家人说我不会送礼？

李局：算是吧，确实有待提高，

但是懂得过年去给领导送礼表示感恩，你的意识已经超越了 80%的芸芸众生了，

懂得感恩的人，其实在后期中怎么混都不会太差，，

先说为什么你的意识宝贵吧，，，，

因为我是闯荡江湖好多年之后，才明白送礼是一项很重要的技能，，
甚至比起所谓的业务技能还要强，，

以前，公司很小，大概十个人不到，那时候公司很赚钱，每个月大概发 1.5 万，

但是呢，里面都是一帮男的，各个都是大大咧咧的，老板生病了，我们没有去看望，老板在公司表现的不舒服，比如嘴唇蜕皮，也不懂关心，办公室的茶具很一般，没想过帮老板换，，后来，膨胀了，自己出来创业，失败了，想回去，但是发现自己跟老板这一块没啥特别的感情，回不去了。。。

当时只道是寻常，不知道原来是身在福中不知福，在后来，在正规单

位呆了2年，看见那些会来事的同事，更加知道，原来的自己有多白痴。。不够大气，不懂感恩！

对你这种情况，你的意识确实是超越了80%的芸芸众生，，

但是，你做的还不够好！

送礼，一定要让别人感觉到诚意！

对于能够发出5W年终奖给你的人，500块，是非常没有诚意，非常不懂事的！

如果我是你，我最低都是送5K起步！

对于优秀的人，你使劲砸就行了，越是优秀的人，越不喜欢让懂事的人感恩，越不喜欢辜负那些懂得付出的人，

感恩就是饮水思源，什么叫饮水思源？OK，我帮你赚了1万，你分我1000。这个简单吗？不简单。到手的蛋糕，没人愿继续分。所以有人赚点儿钱，就在江湖上消失了，不舍得分钱的，都是一锤子富贵！

89、2022春节，怎么给领导送礼？（我的送礼实操案例）

春节送礼要早点送，这个我懂，家里人一般都是让我提前半个月，今天刚刚送完，一身轻松。

年底奖金发了 4.5 个 W，跟老爸说了，他让我直接拿出 2 个 W 去买礼物，但是我妈说，现在经济不好，拿出 1 个 W，最多 1.5 个 W 就行了，没必要大手大脚花钱。。。

我觉得在理，，，

我准备的礼物是

老大，酒两瓶，3K，烟两条 1.8K，给老大夫人爱马仕香水礼盒和香皂礼盒 2K。。。一个孙女，1K

直属财务领导，女，蒂芙尼项链，2.3K+500 元的茶叶礼包，

直属领导副总，女，700 的护肤品礼盒+500 的红包，给她女儿

也就是只送了我的直属领导，两位和大 BOSS，一位，

这个礼物是在两天之内送出去的，第一天送了两位副总，晚上上门，

先去直属，再去直属副总，直接说是过来拜早年，然后简单聊了几句家常，就走人了，没有想象中的拒绝，或许是今年的公司发展比较好吧，，这些礼物，实在是不值一提，就是简单的心意。

第二天晚上，7点之后，出门去大BOSS家，两口子刚吃完饭，在刷手机，我说准备过年了，提前过来给领导拜年了，接下来事情会比较多，后面不怎么方便，，领导没有说啥，

礼物我进门都是放墙角的，领导问我吃饭没，我说吃过了，谢谢领导关心，

然后我主动说，公司今年发展的很不错，在疫情下还能有这种成绩，离不开领导的英明决策，看着身边那些没用赚到什么钱的朋友，真的很庆幸能跟着老板一起做，希望明年领导能呆着我们继续飞，领导很开心，说只要大家一起努力，明年业绩一定更辉煌，聊了十分钟，我就说时间有点晚了，要先回去了。。

90、学员：职场小白，不懂人情往来送礼这块，马上也年底了，我想给直属领导送瓶酒送条烟，可以吗？

李局：所谓的人情世故，其实很简单，但是知易行难，因为人情往来都是需要你先破财，然后可能要等很久，你才能见到这个好处，很多

人不愿意承担这个风险，所以也就放弃了。

但是，在我们国家，习惯了好事成双，你送一瓶酒一条烟就不合适了，一般都是要双数！寓意起码要好！

至于要不要给领导送礼，这个就要看你觉悟到了什么层次了，

你觉悟到什么，你就长期持有什么就好了，

你要是觉得给领导送礼，对你的职场发展有帮助，你就去送，

你要是觉得送礼，没有什么帮助，那么就不要送！

认可什么，就做什么就好。

91、学员：公司新来了一个领导，过年了，我想去给他送礼，该怎么送呀？

李局：你呀，新来的领导，在关系不熟的情况下，是不会收下你的礼物的。。

这个关系，是做在平时的，领导来了，你找个闲事先去办公室，随手拿一饼白茶或者普洱，坐坐聊聊。。头年弄两条烟弄点本地土特产给放车里，今年就这么地吧。

明年接触大半年后，端午、中秋节表示一下，明年春节送Q就好了。

所有的事情都是有顺序的。。

该走的路，一步都少不了，你呀，不要跨过去。

92、学员：去年五一之后，我开始过来任职，直属领导把我引荐给大领导，

端午的时候，我没有去拜访领导，因为还不是很熟悉，但是也短信问候祝福了，

在这期间，我一直努力工作，经常回去跟领导汇报工作，

去年中秋的时候，我鼓起勇气提了两瓶五粮液、两条软中去了他家门
外，

然后打电话给他说来拜访，

刚开始一直不肯接见，说要我把工作做好即可，他对我心中已经有数，

但是，我一直坚持说我要进门拜访，闲聊了5分钟，

我有意让他他了解到我的家庭情况（父母也是***）才让我进门，

然后坐了半小时后我就离开了，东西他也收了，然后又回了一个端午节的小礼物，

国庆期间，也送了送了一个奢侈牌子的护肤品，外加一个小红包，，

但是春节送礼，春节拜年我感觉我错过了好时机，年前我没去，一直计划在初三到初六之间去，现在我才醒悟好像晚了；

请问，年后，我还可以再去送礼吗？

李局：可以的！年后也是年，在春节期间送礼都行，你就说春节知道您太忙，特地年后再来给您拜个晚年。

再说了，你的背后也是有很大的关系网，所以还是好送的，人家收礼，

不只是看你，更看重你的背后，农村家的娃，送礼不好送，但是你这种家庭背景，送礼一般没有问题。

93、学员：今年春节去领导家里拜年，带了烟酒和年货，临走的时候，领导让婶子从屋子里拿了一些年货给我，请问这个是什么意思，是拒绝吗？我收了可以吗？

李局：你收下就完了！这种回礼是认可式回礼，心里真正开始把你当亲朋好友、自己人，开始为你着想了，所谓的礼轻情意重，代表着往后是有往来了。

学员：为什么不能理解为领导不想欠你的人情，回礼代表还人情呢？

李局：不想欠你人情的压根就不会让你知道他家在哪里，更不会收你的东西。要是拒绝的话，就是原封不动的给你带回来了。。

94、学员：过年想给领导送两根羊腿+烟酒，该怎么说比较好？

李局：你说，领导新年好，这两个羊腿您尝尝，一个宁夏的朋友寄来的，老麻烦事了，我这嘴吃不出好坏，您尝尝看看味道中不中。。。。

过年呀，你应该大气点，搭配一些硬通货+羊腿，但是呢，你去送的时候，你只说羊腿的事情，这个东西不值啥钱，对方可以收的没有压力。

95、学员：第一次去拜访领导，想送一个见面礼，没事相求的那种，送五粮液还是海之蓝好点？

李局：送海之蓝吧！简单说，你没事求他，只是见面，你拿五粮液见，等有事求的时候，拿啥？循序渐进！跟斗地主是一个道理不能上来就王炸。

这就是为啥建议你第一次只拿价不高的海之蓝，因为后面再办事，你再抬，人家觉得你可以！有个升级的跨度，不能一上来就动真格。

这个跟谈恋爱见面礼一样，后面一年还有很多节日送的太高，后面自己难受，腰包也难受。

96、学员：领导年前帮了我调动工作，现在我很想感谢他，请问我应该怎么做比较好？

李局：帮助过你的人一般下次也会继续帮助你，但是前提你要懂事，会做人。。

领导帮助了你，请问你有没有去感恩，春节的时候有没有去拜年，有没有送礼？只要你开窍，领导知道了你的为人，就会一直帮助你！

每次的小回报不仅能让贵人了解到你的为人，以后也更愿意助力！

以前我的贵人帮助我一次，我后来陆续给他夫人办了美容卡，给他儿子买了 iPad，到哪里旅游都会寄当地的土特产，逢年过节自然不用说了！

后期关系的铺垫过程，不必太过用心，只需要放在心里，这两者有本质区别，别有用心跟放在心里，后者属于得道。

97、学员：给领导送礼，我是直接到他家楼下停车场再打电话给他说来拜年，还是去之前提前打电话呢？

李局：先斩后奏吧，你提前打电话他肯定会拒绝你！你到了再打，就算他不想下来，但是碍于情面，也有可能下来！如果他说自己不在家，你就说自己也没啥事情，你等他回来就行了，送礼，除了送礼，

送的也是一份诚意，没有诚意，可送不出去。

98、学员：邻居有亲戚在市里做领导，我请邻居托他办了点事情，今天领导电话告知我，事情办成了，我该怎么感谢他比较好？

李局：准备两份礼物，一份是给你邻居的，一份是给市里的领导的，虽然你所求之事只是人家一句话的事情，但是你要知道，没有人家这句话，你的事情还是不好办成的。

对于别人的帮助，咱必须要习惯性的破财，习惯性的用具体的物质表示感谢。

傻子一般都是怎么做的，只会说，太感谢了，有空我请你吃饭，人家说，都是亲戚，不需要太客气，结果，你还真的就收摊了，开窍的人，隔天就会拎着两条烟去感谢。

你会来事，别人就觉得你还行，以后你开口，别人知道你的调性，你不需要多说，人家也会乐意去帮助你。

关系，有的人越用越活，有的人，每用一次，路就窄一分，最后，因为缺乏基本的人情世故，走投无路了。

99、问：春节，想去给关系不远不近的领导送礼，怎么送？后面怎么维护？

李：搞关系，就是打铁，刚开始，对方又冷又硬，你跟他碰撞多了，你就变柔软且滚烫了。

刚开始，你得想办法破冰，怎么破冰呀？面见上了，就 OK 了，

你说，领导，自从上次跟你见面过后，听了您对 XX 的看法，让我的思维很受启发，我一直很期待能够再次聆听您的教诲，今年，我来工作有一段时间了，遇到很多棘手的问题，想跟您请教请教，您有时间吗？

你这么说了，基本上他都会告诉你，你随时过来~

接下来，你就要去找他了，一般都是去办公室，你到了，一来，直接汇报工作，该走的形式要走；二来，请教问题，拜领导为师，你问他答，他告诉你个 123 了，你还可以继续压榨他，多让他分享，你给你分享了，你就醍醐灌顶，受益匪浅，你就感恩，谢谢领导，说您就是我的老师，我以后就是您的小学生了。

这是第一次碰撞，这个茶就算是热起来了！

茶热起来了，接下来，就是想办法把茶给续上，这个茶，怎么续？打听到领导的住址，去他家送礼就行了，逢年过节走起来，平时出差，看见好东西，也发快递过去，表示你心里有他，这个更入心！

注意：这个送礼要循序渐进，从轻到重，从小特产礼品慢慢过渡，送个三五次，就升级成为完全的硬通货，长期持有这个动作即可！

100、学员：今年毕业后刚进职场三个月，马上就要春节了，需要给领导送礼吗？

李：这个不用送！除非你是通过他的安排进来的，否则，你不要送！

为啥，我一边告诉你学会送礼，提前三十年改变命运，这会儿又告诉你，不要送？

关于送礼的步骤以及求人办事的流程，我一般不会写太详细，就是怕你们犯了教条主义，盲目套用。

送礼，灵活性大于一切。

为啥不让你送？

因为你跟别人的关系都没有铺垫过，强行硬拉关系，没有前戏就进入，大家都尴尬，也难受！

你刚来，没必要太急，特别是家里没体制内经验又摸不清单位状况的，基本上都是多做多错，开局不好，后面还容易让你道心受损。

刚毕业的年轻人，营造出你是个：刚毕业的，聪明向上的，干活认真严谨的，但是在人情世故上有点直，不太会拐弯抹角，心眼不多但是心不坏的小年轻的人设，远比一个人情世故上油滑老练的人设来的安全。

建议半年以后再考虑送，

在这半年时间里，你要展示你的专业、你的能力，你的靠谱，大家认可你了，领导认可你了，你再拉关系，你会发现，大家都愿意跟你链接，你送个礼就像送快递一样！

刚进单位啥都不清楚的情况下，装傻装耿直算是新手福利，所以不要急！

学员 2：直接领导过节表示表示，其他领导不要送，送礼也是一种表态，表示你愿意向他靠拢，谁也不会讨厌溜舔自己的人。

李：直接领导可以意思意思，不需要很贵，500 左右即可，第二年再加码。

101、学员：想给领导过年送礼，两条烟，直接放进他的抽屉，该怎么发微信和他说一声呢？

李：不要发微 X，你直接跟他电话一声即可。

送礼，咱一定要保障收礼人 100%的安全，这个安全怎么保障呀？那就是秘而不宣+了无痕迹，你不管是微 X 还是短信，这个都是有痕迹了。

有人问我，

"给领导送礼，把礼品悄悄的放办公室了，微信告诉了他一下，他不

回复，什么意思？”

“想给办事的领导送点特产，微信告知后一直没有回复我应该怎么办？”

原因同理，他不能回，一回，这个闭环就形成了，领导回了，你截图了怎么办？日后你拿出来找领导升职加薪走向人生巅峰，他怎么办？

以后哪怕他说他没收，也说不清楚了。

对于这种问题，你只需要记住一件事：领导不回消息，那就是默认收了。

再延伸一下，如果他回复“谢谢，知道了，收到，你太客气了”等，那你绝对是领导的亲信。

正常送礼是，到领导小区楼下寒暄几句，东西交接一下，或者在门口聊两句，东西放下，走人，或者办公室汇报工作，东西稍稍一放，走人。

大家心照不宣。

你趁办公室没人，进去送东西，回头发微信，其实挺不懂规矩的，他没有义正言辞的让你拿回去，当做啥都没发生过，已经给足了面子。

有些事不上称，就是四两，上了称，千斤都打不住。

所以，如果你要是处处缺心眼，可以找我学学~，李局微信：

lj6699661

102、以前我拽，春节从来不送礼，今年 35 了，我想送，请问我还来的及吗？

PS：女，今年 35 了，在单位跟领导关系一般，从来没送过，什么福利都没拿到，活儿都是我干，责任都是我扛，工资与其他同事一样，有什么培训和比赛的机会，也不给我，领导总让我以大局为重，很多事都不给其它同事做，说是不信任她们，我就很奇怪，我一个人扛下整个单位，万一出错还是我的问题，运转很好就是大家被表扬，难道领导觉得我这样心理就该平衡？还以大局为重？

李：你不送礼，意思就是你不站队、不臣服，你也不认可领导，

既然你不认可领导，

那么领导肯定也不拿你当自己人。

领导不拿你当自己人，那你就是他的工具人，

对于工具人，对于工具，其实大家都没有什么感情的，能用就用，反正用坏了，换一个即可！

职场，其实就是冷冰冰的，大家都是来赚钱的，别人抱团取暖，你独自一个，那你肯定是要吃亏的，落单的羚羊，都是第一个消失的。

如果你想改变这种情况，你可以试着循环一下送礼这个动作，你去送的时候，你就说，感谢领导的信任，交付了很多重任给我，让我得到了极大的锻炼与成长。

你感恩了，心意到位了，你明年看看，他对你是不是好一点了？

别人对你的热情是可以买来的，别人对你的关照也是，同样的，所谓的贵人，其实就是跪人，就是你磕头感恩出来的。

什么？你觉得这话不好听？

你都没见过，所有的大佬在更大的大佬面前，也是小弟的姿态，也是

要端茶倒水叫大哥的，参见俞敏洪~，参见黄光裕~

103、学员：春节怎么送礼呢？在单位不方便，又不知道领导住哪里，而且之前试探了一下，感觉他不会收，还要不要送？

李局：送礼，你不要试探别人，你试探别人，你100%会被过滤，对于一个老世故，你上供的心诚不诚心，人家是可以感受到的。

我说过很多次，只要你愿意送，任何人都不会拒绝你，小区的保安，你给他一包烟试试，他立马就接了。

十几年前，我就觉得很多大人物都很正直，这个想法让我吃了很多亏，走了很多弯路。

现在，我看谁都是势利小人，所以我跟任何人聊天都一见如故。

和坤说了，我可以不收，但是你不能不送，你不送，我怎么知道你心里有我呢？

如果你想混的好一点，我建议你跑一跑。

现在还知道领导住哪里，那么你可以趁这段时间去打探一下，关于打探领导地址的9种方式，我说过很多次了，你自己去翻翻以前的文章。

104、2023年春节送礼实操（小说故事）

在年底，终于去到了自己想去的岗位，

明年年初，很多领导都会进行岗位调整，

我算是在大变动之前，在不确定之中，为自己增加了一丝确定性。

整个过程中，也算是耗尽了心力，

动用的关系：我—我大伯—我大伯朋友—老大同乡—老大。

当时是通过这样的途径找到了老大，老大把我叫进办公室聊了10分钟，说我能力素质还是不错的，让我等待机会。

一等就是三个月，期间也准备了简历和东西，托老大的老乡去帮忙问问情况，老大说知道了，还是说要等机会。

上个月，老大来信了，说是年底有一批名额，让我过去汇报工作，顺便了解一下我的情况。

月底，我上岗了，

现在快过年了，我打算感谢这一路帮助我的人。

送我大伯：一箱五粮液，两条华子，直接送上门，我大伯说不用客气，好好感谢他的朋友就好了，他帮我约他朋友和老大的同乡出来吃吃个饭，饭后我好好感谢那两个人。

送我大伯朋友：一箱五粮液，我大伯和我大伯的朋友都喜欢喝这个酒，

送老大同乡：两瓶茅台，6条烟，

饭局上，我们聊得很开心，老大的老乡把老大的地址告诉我了，让我过年之前，去感谢一下老大，他们还告诉我，过去就是简单拜个年，不说要多说啥，大家都是自己人。

送老大：送一箱茅台，六条华子，和年货特产（人参片或者藏红花或者虫草，大概就选这几种吧）。

10 号去送了，一切顺利，老大说让我好好工作，说大家都是老乡，以后不要这么客气，简单说了两句，就各回各家了。李局微信：

lj6699661

105、学员：我经过中间人介绍给领导，成功入职半年了，现在想趁着春节去感谢一下这位领导，这个话术怎么说比较合适？

PS：中间人建议直接打电话约时间去，我觉得领导一般很忌讳接电话讲工作之外，我就想着依着中间人的建议直接打电话，现在不知道话术，希望可以得到您的指点，感谢！

李局：这个话术比较简单，你直接给他打电话，

你就说，XX 领导，您好，我是 XX 分行的小职员，6 月我叔/伯/舅带我去拜访过您，

这一步就是引入中间人的关系，让他知道，你不是白纸一张，你跟多大的人物有关系，也决定了他人对你的尊重程度，

关系介绍完毕，就可以直接进入主题了，你说在您的安排下，我已经入职半年了，目前工作一切顺利，很感谢领导的帮忙，来了单位，大半年也没有去拜访过您，心里一直过意不去，这周六，我想去您小区

这边拜访一下您，你看一下晚上8点，方不方便？

这一步，就是给别人一个见你的理由，你感谢他，你想去看望一下他，他要是想见你，他会告诉你地址的。

但是，我觉得最好的方式，就是你跟中间人直接打听，打听好之后，你直接去领导小区楼下，这样子就属于比较诚心，你跟领导本人打听地址，他大概率会告诉你，你好好工作就好了，你的心意我领了。

他要是这么说了，你就没棋走了~

学员：那他要是真的这么说了，我还想送，我应该怎么办？

李：你直接跟中间人打听即可，或者你委托中间人去送~

学员：好的，我明白了！

106、学员：李老师您好，新年快乐，我和我老公都在同家单位上班，有个领导对我们很照顾，他那个小区，也住了很多我们的同事和领导，所以他不让去他家送礼。

从去年起，我逢年过节都会给他送点土特产，并送到门卫，前段时间我跟老公超级很厉害，差点离婚了，单位老大给我们调解平复了，为了表示感谢，就让家里寄了点腊肉，我给老大和这个领导，一条腊肉，并随手也给放到门卫了，并电话告诉了他们，结果再到中秋给他送礼，打算放到门卫时，他告诉我，我给他送礼放到门卫，带来很不好的影响，我这个人有些敏感，干脆就不送了，回家了，后来再见面，这个领导对我爱搭不理。我该怎么办？今年过年还给送吗？

李局：看到你这个故事，我突然有点伤感了，

借用周星驰的一句话：想当年，有很多好心的贵人在我身边，可是我不会维护，当失去他们的时候，我才追悔莫及。

领导主动照顾你，帮助你，结果，你对他的感谢，就是几条腊肠？

这种礼物，你不送还好，一送，就100%得罪他了，

你觉得他缺这几条腊肠吗？他想吃，自己不会买吗？他提防害怕的去领快递，结果发现，TNND，送的就是这个玩意？？？浪费我表情，浪费我时间，他在那一瞬间就对你失望了。

我说过很多次了，只要你送的的东西不具备变现价值，对于领导来说，

都是负担，都是垃圾。

你给领导送垃圾，你给一个苦心帮你的人送垃圾表示感谢，他内心直接拉黑你了！

你的业务能力出色，贵人会自动出现在你身边，

但是当他发现你不懂人情世故，他就离开了，

不懂人情世故，他的职业天花板很低，人生也不会有什么太高的成就，这种人不值得长期持有。

他跟你说不放门卫影响不好，并不是拒绝你，而是跟你说，你办事不漂亮，

送礼，领导让你放门卫，你才可以放，你没跟领导打招呼，就说你有东西放门卫送给他，这个是非常没有诚意的，也是很不开窍的做法。

过年，建议你直接无办公室送张卡，收摊，或者准备点硬通货，看看能不能直接放他车上。

学：学到了，我真的是太小白了，谢谢老师解惑，祝新春快乐。

107、学员：李老师，请教您一个问题，一直对我很提点的领导，我之前一直没有送礼来维护，今年他确实帮我很大忙，主动联系帮我调岗，因为往年没有过送礼经验，您说我今年应不应该去送礼表示一下感谢，这样子会不会显得过于势利？主要是我今年确实想动一下岗位。

李局：抛开感情因素，抛开没用的情绪，别人帮了你，你要不要表示感谢？

学：这个确实要。

李：好了，你的问题回答完毕！

学：那我应该送什么？主要是我也不知道他家在哪里。

李：习惯性的送有价值的东西即可，送好变现的烟酒，送什么烟，送什么酒，我之前群里讲了不下于十次，你其实应该好好看一看。

学：好的，那我应该怎么跟他打听他家的地址？

李：凭借你们的工作关系，你直接问他即可，你就找个机会，你跟他说，领导，今年你在工作上帮助了我这么多，又是入D，又是评优，又是调岗，每一件都是大忙，今年我想去您家拜访一下，嫂子不会拒绝吧？

基本上，你这么说了，他都会告诉你，不用担心，欢迎你来，他发话了，你直接让他告诉你具体地址即可，然后你告诉他，你明天几点过去。

108、学员：过年给领导送礼，去拜访之前，需要提前打电话吗？怎么开口让他下楼啊？

李局：这个分情况，90%的情况下，你跟领导说，你想去给他拜个年，他都会拒绝你，他会说我们单位不搞这个，不要花费这个心思，放心好好干即可！

所以，为什么我让你们一入职就要想办法打听好关键人物的家里地址，就是为了防止棋走到这一步，没办法往下走了。

如果你知道他家的地址，你就可以先斩后奏，直接来到楼下，直接说我到楼下了 您这会方便下来吗？

送礼送的是诚意，你问了，就破场了，你问了，就没意思了，所以，很容易被拒绝，你想给女孩子买礼物，你直接买就好了，你问她要不要，她肯定说不要！

这个道理，你应该懂的吧？

剩下的 10%的情况，就是你平时跟领导关系特别好，或者你们是亲戚，你说快过年了，这两天想去拜访他，他一般会说，欢迎，你有时间就过来即可。

这种情况，其实话术就不重要了。

我昨天去给我大哥送礼，很简单，晚上 8 点，我打电话给大哥，先在电话里给他说一声新年快乐，然后问问他今天在不在家，我给他送一壶自家酿制的酒和一点土特产。

选择晚上 8:00，是因为这个时间点，我刚吃完饭，在家的概率比较大，

我是约的晚上 8 点，开车 40 分钟我就到了，上楼，敲门，再次给大哥说新年好！然后礼貌地将礼物递给大哥，跟着就进去坐坐，基本上坐了 8 分钟，我也走了，本来是不想坐的，主要是大哥太客气，非要拉着我。

学员：感谢指点。

109、2024 年，有哪些适合给领导拜年的祝福短信？

1、愿天上人间，占得欢娱，年年今夜，共欢同乐！

2、愿除旧妄生新意，端与新年日日新！

3、寒辞去冬雪，暖带入春风

4、笙歌间错华筵启，喜新春新岁

5、万物迎春送残腊，一年结局在今宵

6、爆竹声中一岁除，春风送暖入屠苏

7、烟火起，照人间，喜悦无边，举杯敬此年。

8、但愿年年，春风有信，人心长久。从往如如皆过去，来新岁月日

日甜

9、烟火起，照人间，喜悦无边，举杯敬此年。

10、但愿年年同欢乐，炮竹声声春来到，从往如如皆过去，来新岁月
日日甜

11、2023 新的一年，新的开始，希望在新的一年里，祝领导平安，快乐，
健康，钱兔无量、大展宏兔、前兔似锦、兔然暴富。

12、凛冬散尽，星河长明，愿 2023，万事顺遂，安暖如斯。

13、凡是过往皆是序章，所有将来皆为可盼，愿.....

14、兔个吉利、兔然暴富，兔年吉祥、钱兔无量、大展宏兔、开启好
运兔年。

15、尊敬的 xx，新年伊始，感恩有您! xx 祝您诸事顺遂，鹏程万里，
日有熹，月有光，富且昌，寿而康。

16、岁岁常欢愉，万事皆胜意。过去的一年承蒙您教诲，愿新年胜新
言，能有幸与您共前行。

17、xx 新年好，您是去年一年对我影响最大的人，这一年我之所以进步这么大，正是通过不断向您模仿和学习完善的，榜样的力量是无穷的，您的格局和胸怀将是我此后长期学习的重点，感谢您对我的支持和信任，过年放假您好好休息，新年快乐!

18、XX 新年好，给您拜年了。过去的一年里，您在工作上对我耐心指导，我学到了很多，收获很大。感谢您的悉心提点，我一定好好工作，不辜负您的指导。祝您新年快乐，阖家幸福!

19、年年有风，风吹年年， 慢慢即漫漫。 祝日愿皆已偿，来年有新愿。

20、年年有风，风吹年年， 慢慢即漫漫；祈来年，胜往年，喜乐平安，所遇皆甜

21、历添新岁月，春满旧山河，祝您春节快乐

22、愿得长如此，年年物候新

23、日有熹，月有光，富且昌，寿而康，新春嘉平，长乐未央

24、椿萱并茂，棠棣同馨。

PS：意思是指椿树和萱草都茂盛，现比喻父母都健康，表示祝愿家中的亲人身体健康，一切顺利。

25、辞暮尔尔，烟火年年，岁岁念安安，历添新岁月，春满旧山河，举杯欢宴饮酒，喜度良宵。迎新年，辞旧岁，通宵歌舞。祝愿您春日，幸福平安，夏日喜乐安康，秋日吉祥安好，冬日安宁吉祥。

26、但愿年年同欢乐，炮竹声声春来到，从往如如皆过去，来新岁月日日甜

27、愿所念之人，岁岁安好；心之所想，皆能如愿

28、不觉年末将至，只愿尘事皆安

29、落日归山海，烟火向星辰。所愿皆所成

30、旧岁千般皆如意，新年万事定称心。

31、椿萱并茂，棠棣同馨。秋绥冬禧，顺颂时祺。

32、烟火起，照人间，举杯，敬此年，愿新春以后，吉吉利利，百事

都如意，万事皆可期

33、愿保兹善，千载为常。欢笑尽娱，乐哉未央。新的一年，祝您平安顺遂，吉祥圆满。

34、老去又逢新岁月，春来更有好花枝

35、交年换新岁，长保身荣贵。

36、天地风霜尽，乾坤气象和；历添新岁月，春满旧山河。

37、欲借长鼓奏升平，几番人间得乐事。祝您在新的一年里无疾病侵扰，无岁月白头，无枯木羁绊。四时春秋平安度过，万千山水得以一游。

38、从今诸事愿、胜如旧。人生强健，喜一年入手。

39、岁月新更又一春 迎春还是旧年人

40、玉兔将临门，祝福处处存。爆竹天天笑，喜事朝朝闻。

41、辞幕尔尔，烟火年年，朝朝暮暮，岁岁平安～

42、一日今年始，一年前事空

43、如雪辞冬，如花迎春，如歌如画，如遇知音，如今新岁，如愿随心

44、浮云富贵非公愿，只愿公身健

45、年年皆如意，岁岁常欢愉

46、新年新愿，万般皆安

47、新年有新愿，旧愿皆已偿

48、愿将来，胜过往，愿新年，胜旧年

49、岁岁年年，万喜万般宜

50、从今把定春风笑，且做人间长寿仙。

51、时节如流，岁月风平。愿朝暮共往，行至天光。

52、愿新春已后，吉吉利利，百事都如意。

53、故岁今宵尽，新年明旦来

54、老去又逢新发月，春来更有花好枝

55、但得余殃随腊去，敢图好事逐年新。

56、一岁一礼，一寸欢喜。何其有幸，年岁并进。

57、多喜乐，长安宁，岁无忧

58、欢愉且胜意，万物皆可期

59、辞暮尔尔，烟火年年。日日年年，朝朝暮暮，祝您年年富贵有余

60、春祺夏安，秋绥冬禧，欢愉且胜意，万物皆可期，

61、烟火向星辰 所愿皆成真

关于发短信的一些注意事项

1、要不要给领导发短信拜年呢？不用纠结了，发比不发好，在职场里面，你要抓住每一次能提升你在领导这边印象的机会。

2、发短信还是发微信？发领导，发短信，正式一点，平级的同事，发微信，随意一点。

3、给领导发拜年短信，切忌群发，群发不如不发，这种常识，还是有人犯！什么“尊敬的各位领导，给您拜年啦！.....”，一看就让人不爽，我在你这边就是一个群发的数字，那你就只能做个工具人了，这种短信，一看就是不尊重领导。

4、给领导发短信，必须一对一，一定要用心，不能千遍一律，短信开头一定要有领导的姓氏+职务。比如，“李局长新年好！.....”。

5、短信结尾附上你自己的部门+姓名，比如“销售部小李”，要展示自己，就要懂得自报家门！

6、短信模板：尊敬的某某（职务）新（过）年好！用上面的诗句插入+感谢您今年对我工作的指点，感恩您的关心关怀！衷心祝福您新年吉祥如意，事业鹏程万里，阖家健康幸福！某某部门某某！

120、我是怎么送礼（163）——你的贵人藏在你的细节和真诚里面

“羊时代”，大家最缺的是什么呢？是药！！！最好的礼物是什么？
是药！！

这段时间，我出门，包里都装7、8跟体温计，

这个体温计比较牛，欧姆龙的，100多块钱，它15秒就可以出结果，
（更牛的是耳温计，一秒出结果）

一般的体温计是多久？一般要8分钟，快一点也要5分钟，

从元旦到现在，我一直在送这个礼物，送亲戚，送长辈，送贵人，用过的人都说好，我邻居说好，我大哥说好，我领导说好，这个礼品让我成了很多人口中的及时雨。

除了送这个，我还送啥？送查烧宝，

什么叫查烧宝？

它就是一个小东西，贴在孩子身上，它可以24小时显示孩子的体温，

这个东西牛吧？相当牛，

对于家里有小孩儿的，有婴儿的，孩子还没有上学的，他们的爸爸妈妈收到了，那是相当开心，都说我送的这个东西太实用了，

什么叫礼轻情意重？这个就是礼轻情意重！

东西不是很贵，但是送出了堪比2、3000礼物的效果。

“羊时代”，大家最关心的是谁，是自己的小孩，怕他们发烧，怕他们生病自己不能及时掌握，有了这两个东西，小孩子测体温就不再是一个麻烦事了，小孩子的动态，也可以第一时间掌握，大人安心吧？他们是非常安心的！

我送了这些礼物之后，你知道吗？这个关系就铺垫的非常好，春节我说要去他们家看看，我去送礼的时候，没有一个人拒绝我，重点是什么，他们甚至主动过来感谢我。

我是一个商人，我对送礼的奥义了然于心，每一年，我都会根据热点事件，准备大家喜欢的东西，当地的轻轨开通了，有纪念票，我都会搞几张送给我比较尊重和认可的人，这一来一回之间，我们的关系又进一步了。

年轻人送礼最多的问题是什么，太突兀，平时关系不预热一下，上来就打电话说要过来送礼，这个谁受得了，只能一句好意心领把你打发了。

那这个关系怎么搞呀？

很简单，就一句话，就是你拿我的事当事，你的事就是我的事儿，你不拿我的事儿当事儿，你的事儿关我什么事儿？

搞关系，不需要你巧舌如簧，舌灿莲花，也不需要你掌握什么话术，你就记住，你只需要把别人真的放在心里即可，你真把别人放在心上，那别人会不会在意？你真把别人放在心上，别人会不会替你着想呢？

搞关系从来不难，难的是你是否足够真心，难的是坚持，难的是你是否能够真的拿别人当人。

“羊时代”除了这两个，我也买了很多药，比如安宫丸（860 一粒），阿兹夫定，Paxlovid，奈玛特韦片，利托那韦片，布洛芬、连花清瘟，这个药，在紧急时期，只要能买，我都买，有这几个药在，我可以敲开很多大门的门，我可以跟很多人发生链接，我可以获得很多贵人的认可。

只要你会送礼，你的贵人真的是成群结队的出现的。

告别 2023 总结，迎接 2024~

2023 年，是一个收获颇丰的一年，2023 年共更新人情世故文章 986 篇，分享高质量文件 253 篇~，今年总计更新 1239 篇，目前群内总共 3023 篇文章。

2024 年，我将一如既往的保持高频率分享，到时候每更新 3 篇，就分享 1 篇到公众号上，剩下 2 篇，算是一些内门的心法，留给群内的兄弟姐妹~

2023 年 2 月份认识了大量的新伙伴，他们的提拔，调整，调动，拉近关系，送礼等问题，基本上都在 7、8 月份得到了很好的结果，但是个别因为自己前期跟领导关系没处理到位，或者上位者提出的条件，她们没办法接受，最后，没能进步。

人情世故其实就在一种客观规律，你按照客观规律办事，你处事，跟人沟通，找人办事，就跟张嘴喝水一样简单！

不按规律办事，你会发现，处处都是无形的阻力！

2024 希望大家继续进步，把自己的一生尽量走到极境~

关于群费，目前是 9 99，有的人说很贵，有的人说很便宜，其实他们都不理解我的本意。

说贵的人，觉得自己一年才 3、5000 的工资，拿出 9 99 太贵了，自己一个月的房租都没了。

说便宜的人，那是因为他们咨询别人一个问题都舍得花个 666 或者 888，我这里 9 99 居然可以咨询一年！还是次数没有限制的！简直离谱！网上随便一个搞幕僚咨询的都是包年 3980 或者 9800！

我的本意是什么呢？

先付出，再得到，爱出者爱返，福来者福往，我希望分享足够多的内容，让大家受益，大家受益了，然后再回头打赏我一个 799！

这 9 99 不是入群的门槛，而是代表我的内容帮助过你解惑，你成功了，你想表达一下感恩，就这么简单！

这 9 99 代表的是你出手打赏的魄力，以后，看见那些斤斤计较的人，你就可以对自己说，他格局还是没打开，200 块钱斤斤计较一辈子，我随手就可以打赏别人 9 99！哎，人跟人真是没法比较，不跟他们玩了，档次太低！

我做事，喜欢见路不走，不喜欢跟别人玩一样的游戏！

我最喜欢的企业家是于东来，他身上处处都在散发着见路不走的气息，处处都是极致的利他精神！

“自己负债 30 万，还主动捐 2 万造航母”（96 年美国航母来中国挑事，于东来兄弟三个跑到北京捐了两万块钱给中国造航母用），傻气的热血和正义，让人尊敬！

别的公司希望员工无偿加班，他说，“员工私自加班罚款 5000 元”，“加班是不道德的，是占用别人的成长机会，剥夺别人的时间。人生不止挣钱，还有生活、享受和娱乐。”

别的公司喜欢让员工背黑锅，他说，“顾客权益受损可通过投诉渠道反馈，但不能现场对员工大声呵斥指责，这是伤害人格以及尊严的严重行为，因此给予员工 5000 元精神补偿”

别的公司，一味追求扩张，他说，“我发现规模一大，我们就不如以前做得那么精细。这不仅不能保证员工幸福的成长，也让顾客失望，我也会很累。压缩规模，是胖东来的主动选择。”

别的商场，你弄坏他们的东西，他们会想着，怎么敲你一笔，但是胖东来不会，

大概十几年前，我还在上高中。父母离婚了，我和母亲一起过，母亲的单位濒临倒闭，母亲很要强，那几年是我记忆里家里最拮据的时候。临近过年，我和母亲去新乡胖东来，就是平原路上的那个老地址，犹豫半天买了一罐用来冲水的韩国进口的蜂蜜柚子茶，大概将近40块，刚结完账，我没拿稳，摔了一地。母亲气的大声斥责了我几句。收银员在场没有埋怨，马上叫保洁来清理，然后让同事给我们重新拿了一罐，没有要钱。蜂蜜状的东西加上玻璃渣，很难清理，保洁阿姨没有表现出任何不快。所有胖东来的工作人员都处理的很自然和迅速，没有让比较敏感和要面子的我和母亲有任何尴尬之处。从那以后胖东来在我们心里有了个很温暖的形象。

见路不走，极致利他精神，就是我的精神内核，所以，我会无偿分享更多实用的内容，希望能帮助大家！

2023 年，还有一些做的不到位的，也需要检讨一下，因为一些人喜欢在没有任何表示的情况，问了我很多啰哩巴嗦，无关紧要的问题，我闭着眼睛就把他们拉黑了，我说过我讨厌 SB。

看了我这么多的内容，还问我，进了你的群，我能得到什么？你的咨询 99 元/30 分钟，是问了就回答吗？（这就是屁话，肯定是呀，你支付了 99，就是买断了我 30 分钟，所以，有时候需要预约，我好全力以赴）。

我喜欢极致利他，但是我也讨厌 SB，利他，让我的精神得到升华，SB 扰乱我的能量磁场！我会主动屏蔽扰乱我磁场的人！



李局·人情世故体验交流群

体验价：29.9元（不定期涨价）

创造共享价值，助力有缘人

从“开窍”到开挂！

社群简介

985硕士毕业，10年体制生涯；人情世故研究爱好者，绝版书籍收藏者。

交流内容：分享职场人情世故、提拔晋升、饭局酒局案例与心得体会以及人性/人情世故、绝版稀有书籍、同时也会分享一些实操跑通的创业项目……

服务形式：群内资料持续更新，进群免费赠送，入群费用不定时涨价。

会员专属权益

- 持续更新**送礼1000招**，目标是更新1000篇送礼文章、案例技巧，群内分享价值对于有需要的同志们远超100万，适合想开窍的兄弟姐妹学习！
- 持续更新**人性智慧1000问**，目标是更新1000篇处世智慧文章、案例分析，学习高手思维，少奋斗30年！
- 持续更新**人性/人情世故绝版书籍1000本及其他内部资料**：《绝密人性天书》《强势文化》《送礼那些事儿》《提拔重用指南》《中国式应酬》《机关的机关》《二号首长》《中县干部》《沧浪之水》《老A处长全套》等电子书籍1000+，持续更新中！（价值2000+）
- 持续更新**8000+靠谱创业项目**，本人跑通多个互联网创业项目，收益均在1W+/月，持续更新靠谱的创业项目，（价值9999+）

免费的问题 有免费的答案

付费的问题 有付费的实话

李局家学交流社群

1399元/永久会员社群（不定期涨价）

进群福利

- 福利一:永久社群会员免费文字咨询(10次)(价值990元)
- 福利二:赠送《体制内小白职场人情世故扫盲教科书》电子版书籍(价值199元)
- 福利三:3000+篇人情世故案例文章，每周持续更新分享人性认知(价值699元)
- 福利四:会员补差价一对一指导互联网实操创业项目(价值2999+)
- 福利五:持续更新婚姻、恋爱、高情商聊天、两性情感资料（价值599元）

群内已更新文件(部分)

可单独售卖

- 1.【800个心眼子系列】.....365元（更新中）
- 2.【饭局酒局4大篇】（含话术1000句）.....199元（已完结）
- 3.【职场新人提拔重用指南108招】.....199元（已完结）
- 4.【李局教你如何当老板】.....199元（已完结）
- 5.【李局职场智慧168问答】.....199元（已完结）
- 6.【李局为人处世500条潜规则】.....199元（已完结）
- 7.【绝密人性天书】.....99元（已完结）
- 8.【为什么说善良有毒】.....99元（已完结）
- 9.【好好说话】.....99元（已完结）
- 10.【李局随笔录】.....99元（已完结）
- 11.【人脉关系100个小知识】.....99元（已完结）
- 12.【求人送礼无法拒绝108个话术】.....99元（已完结）
- 13.【送礼绝学108招典藏版】.....99元（已完结）
- 14.【玩转职场、送礼、人性、社会潜规则1200招】.....99元（已完结）
- 15.【职场经典案例108问】.....99元（已完结）
- 16.【通过聊天让女生爱上你（完整版）】.....99元（已完结）
- 17.【狐狸精修炼手册】.....99元（已完结）
- 18.【老狐狸经十六卷】.....99元（已完结）
- 19.【老狐狸经外篇（老狐狸处世宝典）】.....99元（已完结）
- 20.【1000句饭局敬酒词劝酒词拒酒词】.....99元（已完结）
- 21.【酒局饭局社交干货】.....99元（已完结）
- 22.【官场密语】.....99元（已完结）
- 23.【办公室老江湖的职场心语】.....99元（已完结）
- 24.【机关行为36忌】.....99元（已完结）
- 25.【官术内幕】.....99元（已完结）
- 26.【不要脸是怎样练成的】.....66元（已完结）
- 27.【2022-2023年1000条职场（送礼）说说】.....66元（已完结）
- 28.【李局谈如何成为领导心腹】.....58元（已完结）
- 29.【李局谈女性成长干货】.....58元（已完结）
- 30.【职场避坑指南108问】.....58元（已完结）
- 31.【人情世故+人际交往108计】.....58元（已完结）
- 32.【十部经典官场小说合集】.....39元（已完结）
- 33.【升职加薪1200篇50万字实战案例】.....39元（已完结）
- 34.【天涯神贴原版文件500篇合集】.....39元（已完结）
- 35.【女性必修课、如何搞定大哥】.....32元（已完结）
- 36.【李局100个礼物100句送礼话术】.....5元（已完结）

李局人情世故

人生遇大事

决策时身边总需要个可商量的人
思深方益远，谋定而后动

他在社会混了10年，依旧原地踏步走
自从他养了个幕僚，短短三年
就从乡村发展到县城，又从县城飞到了市区
他的理念就是：我是帝王

有问题了就出钱买谋士、参谋、顾问
的脑子，让他们想办法解决，我只做
决策就行。

长期持有幕僚，靠幕僚加持
真的很容易升官发财，扶摇直上九万里有道是好
风凭借力，扶我上青天……
可语音、电话沟通

一对一咨询

298元/30分钟(可分多次)
999元/月

(个人) 职场幕僚

3980元/年

(老板) 商业幕僚

9800元/年

顶级终身幕僚

19800元/终身

以后更多的文章，主要更新在《李局微信视频号、抖音、哔哩哔哩、快手、微信群和 QQ 群（目前 1199）/永久》，每周稳定更新 10-15 篇原创人情世故文章+分享 50 条我看到觉的还不错的说说+副业分享。

需要学习，可以入群，或者加我微信

（+V：lj6699661），围观朋友圈，看服务清单。

欢迎围观我朋友圈：看不方便分享的文章！微信：lj6699661

欢迎围观我朋友圈：看不方便分享的文章！微信：lj6699661

这五年来，因为写送礼的文章，被封号封得头皮都发麻了。

知乎12万粉丝的大号，被封的渣都不剩。
抖音5万粉丝的号，小红书3万粉丝的号，被举报到没有流量，之后只能无奈注销。
现在的网络环境越来越严格了，

3月份，很多大佬高质量的微信群、知识星球，都被永封了。

抖音上，很多讲经济，金融，股票等等的大博主也被消失了。
如今这个时代，真正有价值的智慧，是不太会被容忍能广泛传播的，

因为这种智慧会点亮很多人的思路，并让他们从食草动物进化成食肉猛兽，
食肉动物一多，就会对整体生态造成不可逆的影响，甚至还会挤压原来食肉动物的生存空间。
当下，很多真知灼见将不被允许宣扬，

帮助你开窍的知识不会被推荐，教你赚钱的知识也容易关小黑屋。